REVENDA 360+

ED. 394 | JUL 2023 | ANO XXXV
www.gruporevenda.com.br

PACETTA
QUALIDADE EM FERRAMENTAS
Grupo Metalfor



PACETTA, A MELHOR AMIGA DO PROFISSIONAL

18º PRÊMIO EXCELÊNCIA
ATACADISTA DISTRIBUIDOR
CHEGOU A VEZ DE
Ppremiar quem entende
de comprar e vender

FERRAMENTAS MANUAIS E ELÉTRICAS

A ESCOLHA É DO PROFISSIONAL.
POR ISSO, É IMPORTANTE TER VARIEDADE

GAMMA
FERRAMENTAS

LANÇAMENTO
GAMMA
FERRAMENTAS

NOVA LINHA DE ESMERILHADEIRAS DA GAMMA FERRAMENTAS!



A NOVA LINHA DE ESMERILHADEIRAS TRAZ DESEMPENHO E PRECISÃO INCOMPARÁVEL PARA EXECUTAR SUAS TAREFAS COM MAIS FACILIDADE.

TRANSFORME O TRABALHO EM PRAZER!

2013-2023
GAMMA
10 ANOS

SAIBA MAIS EM:

/gammaferramentas

REVENDA 360+ construção

Edição 394 | JUL 2023
Tiragem: 60.000 exemplares

FUNDADOR
José Wilson Vieira de Andrade
jwilson@revenda.com.br

DIRETORIA
José Marcello N. V. de Andrade
marcello@revenda.com.br
José Wilson N. V. de Andrade
wilson@revenda.com.br

DIRETOR EDITORIAL
Roberto Ferreira
roberto@revenda.com.br

REPÓRTER
Clayton Gallo
claytongallo@gmail.com

DIRETORA COMERCIAL
Carla Passarelli
carla.passarelli@revenda.com.br

GERENTES DE CONTAS
Jéssica Santos
jessica.santos@revenda.com.br
(11) 97197-8025
Simone Abreu
simone.abreu@revenda.com.br
(11) 98936-8997
Solange Castilho
solange@revenda.com.br
(11) 96927-6555

EDITOR DE ARTE
Herbert Allucci
arte@revenda.com.br

ADMINISTRATIVO
Mislene Fernandes
mislene@revenda.com.br

TECNOLOGIA
Carlos Contucci
carlos@revenda.com.br

DEPARTAMENTO JURÍDICO
Dr. José Paulo Palo Prado

ASSINATURAS
Vera Lúcia M. Lopes
vera@revenda.com.br

REDAÇÃO, ADMINISTRAÇÃO E PUBLICIDADE
Rua Geraldo Flausino Gomes, 78 - conj. 53
(sede própria)
(11) 5990.1598
Brooklin - CEP 04575-060 - São Paulo - SP

A Revista Revenda Construção é uma publicação da Quinta Essência Editora, enviada mensalmente a executivos, proprietários, compradores, gerentes e encarregados das principais lojas de material de construção, material elétrico, material para pintura e atacadistas que trabalham com construção, responsáveis por 85% do volume de vendas do nosso setor. Opiniões e conceitos emitidos pelos colunistas e colaboradores não representam, necessariamente, os da revista. Todos os direitos são reservados. Registrada de acordo com a lei de imprensa. Marca Registrada no INPI.

AH! OS JUROS...



O ano começou e só se falava nos juros altos.

O primeiro semestre terminou e só falamos de juros altos.

Enquanto isso, o mercado da construção civil vai fazendo a sua parte.

Claro que, com juros mais baixos, os financiamentos trariam menos impacto aos que compram produtos financiados nas lojas.

Mas a reforma da casa própria não pode esperar, na maioria das vezes. Temos que pintar, impermeabilizar, trocar as telhas ou reformar um cômodo. E as obras não podem parar.

Talvez isso justifique os bons números do segmento, após seis meses de 2023.

A indústria da construção prevê um crescimento de 2,5% em 2023. Projeção que considera uma evolução no mercado consistente nos últimos dois anos, além de avaliar o ciclo de negócios do mercado imobiliário, que está em andamento, e, segundo o informativo, demanda habitacional sólida. Os números otimistas constam do último relatório da Câmara Brasileira da Indústria da Construção (CBIC).

Ainda sobre o relatório, os dados mostram que, no último biênio (2021/2022), o setor da construção civil avançou 17,7%, ante 8,2% da economia nacional. Somente nos 12 meses, que foram encerrados em setembro de 2022, a construção cresceu 8,8%.

A atual fase positiva do segmento é atribuída a diversos fatores, incluindo a recuperação após o período de pandemia, a desaceleração dos custos de materiais de construção e a melhora da economia brasileira. Adicionalmente, a estabilidade observada nos últimos dois anos e a elevada demanda no mercado imobiliário exercem uma grande influência neste segmento.

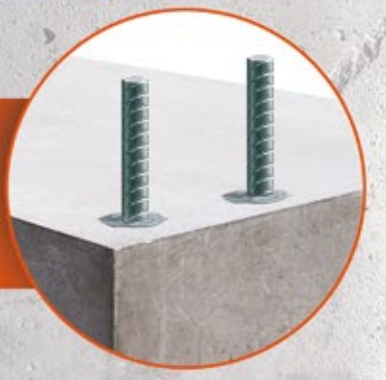
Boa leitura!

Roberto Ferreira

DENVER
IMPER
by SOPREMA

ELEVADA RESISTÊNCIA AO ARRANCAMENTO E SECAGEM RÁPIDA.





Colagem e chumbamento



Perfeita aderência ao concreto velho.

Com o pote fica muito mais fácil realizar o desenvase do produto gerando + economia.

A Linha Denverpoxi Agora Tem NOVA EMBALAGEM!

Saiba mais
DENVER BY SOPREMA

DENVER IMPER E ROCKFIBRAS SÃO SOPREMA GROUP

ROCKFIBRAS®
by SOPREMA



Com um eficiente sistema de isolamento térmico, é possível reduzir as perdas de frio e minimizar o consumo de energia, tornando os espaços internos mais agradáveis e sustentáveis.



ROCK FELT



SOPRAROCK PAD MAX



SOPRAROCK PAD LIGHT

Proteção por natureza!

Saiba mais
ROCKFIBRAS BY SOPREMA

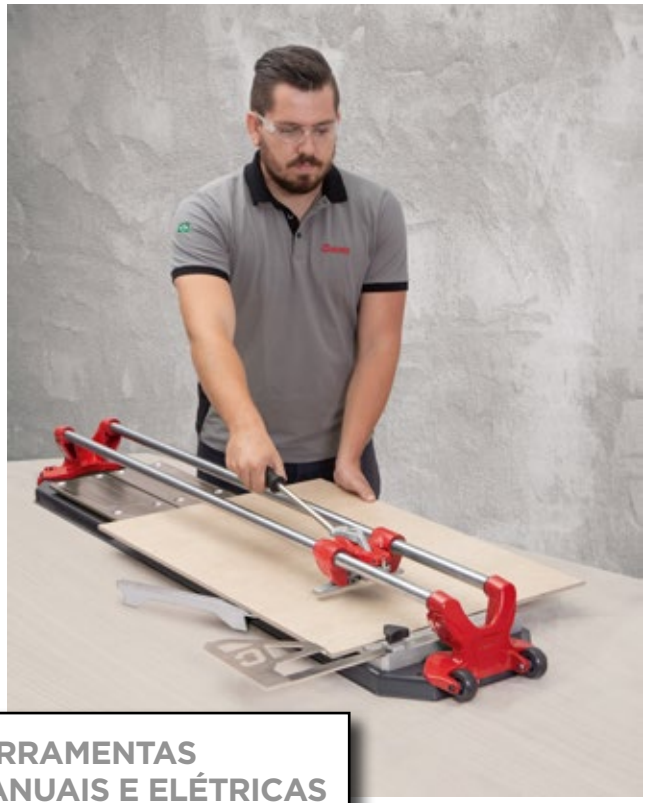
SOPREMA GROUP

Imagens Ilustrativas.

REVENDA 360+ construção

Edição 394 | JUL 2023 | ANO XXXV





12 FERRAMENTAS MANUAIS E ELÉTRICAS
Os revendedores falam que são a "cereja do bolo" do mercado

8 18º PRÊMIO EXCELÊNCIA ATACADISTA DISTRIBUIDOR
Votação para escolher os 50 melhores do Brasil já começou



40 DISCOS E LIXAS
Acessórios que são fundamentais para dar bom acabamento



70 FIOS E CABOS
Instalações elétricas não são para amadores, por isso, é preciso saber exatamente o que o cliente necessita

56 ESPECIAL COZINHAS
A cozinha passou a ser tratada com mais cuidado e carinho depois do advento design

78 AGENDA

Cobrecom

isolamentos para 300 V a 1 kV

sua marca de confiança



Quem vive o mercado de fios e cabos de cobre sabe a responsabilidade que tem. Um único erro pode ser fatal. Por isso, trabalhar com uma marca de confiança não pode ser opção, mas regra. E marca de confiança é aquela que tem história sólida, controle em todo processo de fabricação e garante a pureza no seu cobre. É a marca que só recebe elogios, é utilizada e indicada pelos melhores profissionais e está presente em grandes empreendimentos. **Confiança é a marca da Cobrecom.**



www.cobrecom.com.br

A CONFIANÇA NO ATACADO

Lojistas e indústrias já estão sendo acionados para votar no 18º Prêmio Excelência Atacadista Distribuidor. Os mais votados receberão seus troféus em evento que será realizado pela revista Revenda Construção de maneira presencial no Club Med de Mogi das Cruzes, São Paulo, de 25 a 27 de setembro.

A última edição do prêmio para este importante segmento do mercado da construção civil aconteceu no mesmo local e foi bem interativo, com os presentes desfrutando as maravilhas do Club Med, como campo de golfe, por exemplo. O evento realizado pelo Grupo Revenda é em reconhecimento ao trabalho realizado pelo importante segmento de materiais de construção.

A pesquisa coordenada pela Quinta Essência Pesquisa & Inteligência de Mercado, do Grupo Revenda, é realizada 100% on-line, tanto para indústria quanto para o varejo, e ilustra bem o resultado e o desempenho que cada um imprimiu no seu negócio. Serão ouvidas as duas pontas do nosso mercado: a indústria, que vende para o atacado, e o comércio, que compra do atacado. A função básica "comprar bem para revender melhor ainda" ficou numa outra dimensão, por conta do desempenho destes importantes players do nosso mercado. O início da votação foi no dia 24 de julho e encerra no dia 25 de agosto.

Diariamente, milhares de caminhões cruzam o Brasil, por estradas boas, às vezes, e muito ruins, na maioria das vezes, levando produtos que vão contribuir para o crescimento, literalmente, do Brasil.

A opinião, tanto da indústria quanto do varejo, é unânime: os atacadistas distribuidores são, em grande parte, responsáveis pelo aquecimento do mercado de material de construção. Responsáveis por levar a mais de 100 mil lojas, nos mais remotos cantos do Brasil, produtos para abastecer as lojas de materiais de construção, segmento que é fundamental para que a indústria consiga escoar sua produção. E, de quebra, deixar os fabricantes otimistas quanto aos resultados econômicos nesse segundo semestre.

GLOBAL
ADERE Colou, tá colado. · brasilit SAINT-GOBAIN · elgin · FAME · São Romão · FORTALEZA
GALO · MG MARGIRIUS · PULVITEC GRUPO PIDILITE · quartzolit SAINT-GOBAIN · Sika · Viapol
SILVER
CORTAG REVOLUTION TOOLS · MEGATRON
PARTICIPAÇÃO ESPECIAL
100 ANOS LORENZETTI · MARLUVAS

NOVOS

SATA®

Qualidade superior, agora em Discos Profissionais.

Os discos SATA® entregam **PRECISÃO, VELOCIDADE E DURABILIDADE** aos profissionais, mesmo nas tarefas mais difíceis.

Experimente o melhor de SATA®, agora em discos de corte e flaps para desbaste.



DISCOS DE CORTE

Corte rápido e durabilidade superior



DISCOS DE DESBASTE

Excelente remoção de material e durabilidade

QUALIDADE BELZER DESDE 1884



Conheça todo nosso portfólio em **sataferramentas.com.br**

@satatoolsbrasil @satatoolsbrasil @SataToolsBR

SATA®

FEITA COM CONFIANÇA, FEITA PARA DESAFIAR.

TODO ELETRICISTA USA,
INCLUSIVE O ZÉLETRICO.



Couché Fosc

Quem compara ***QUALIDADE***
sempre pede ***LAMESA!***



LAMESA

FIOS E CABOS ELÉTRICOS

www.**lamesa**.com.br

@lamesa_cabos /lamesafiosecabos

Telefone: (19) 3623.1518

Rua Lamesa, 414 - Bairro São Marcos
São João da Boa Vista - SP



CEREJA DO BOLO

As ferramentas elétricas e manuais são as grandes atrações das revendas. As elétricas têm, em sua maioria, baterias recarregáveis, leves, de fácill manuseio e muita tecnologia. Já as manuais continuam no topo da preferência dos profissionais e dos praticantes do "Faça Você Mesmo". Então, mão na massa e trabalhe com os melhores produtos do mercado.

APEX TOOLS

Rafael Gisse, Diretor de Marketing LATAM da Apex Tools, indica os Jogos de Soquetes de Impacto BolBiter SATA®, que possui parede interna com design cônico, ideal para se ajustar facilmente a qualquer porca ou parafuso enferrujado, mesmo quando extremamente danificado. Soquetes possuem base hexagonal para o uso em diversas ferramentas, como chave catraca, chave ajustável e até pneumática. Extremamente versáteis e ideais para diversos tipos de profissionais, podem ser usados de forma convencional ou em chaves de impacto. Também a Linha 120xp SATA®, Jogo de chaves combinadas com catra 120xp e com encaixes de ½"e ¼", ideais para trabalhos em oficinas mecânicas e empresas de manutenção. "A única no Brasil e ganhou o selo World Tool Awards – Winner Premium 2022", destaca Rafael. Finalmente, apresenta os Alicates SATA®, que carregam toda tradição da qualidade e performance de Belzer, fabricados em aço cromo vanádio e com garantia vitalícia. "Os alicates tradicionais, para eletricistas, e corte-tesoura possuem a mais alta performance em sua caixa de ferramentas, tendo mais aderência, conforto e corte perfeito para trabalhar", diz Rafael.

E acrescenta que o setor de Marketing realiza toda a comunicação dos produtos de diversas formas e em diferentes canais de comunicação, como: Catálogos Físicos e digitais, com os principais atributos e diferenciais dos produtos, dados técnicos, para suprir quaisquer necessidades de conferência, e comparativos que melhor atendam aos clientes; Comunicados dedicados: comunicações pontuais sobre os produtos, contando todos os seus diferenciais, características e principais aplicações

de uso. Compilando informações gerais sobre os produtos/categorias voltados para capacitação e melhor atendimento para o usuário final, que fará a compra; Vídeos técnicos: voltados para capacitação em vendas e atendimento dos revendedores. Através destes vídeos, é possível escalonar a formação e apresentar no detalhe cada um dos diferenciais e características do produto foco. Sites e redes sociais: é um dos canais de comunicação que temos com o mercado e usuários finais acerca de nossos produtos e diferenciais, funcionando de modo a mostrar o valor que nossas ferramentas oferecem através de soluções e inovações que os usuários finais tanto necessitam.

"E ainda realizamos treinamentos presenciais e à distância, não apenas de nossas ferramentas, mas, principalmente, da solução ideal para os profissionais que as utilizam em seu dia a dia", encerra.

BOSCH

A empresa destaca as Parafusadeiras/Furadeiras da linha de 18V, com destaque para o modelo GSB 185-LI, fabricado em Campinas. "Vale destacar que as baterias e carregadores são 100% intercambiáveis e compatíveis dentro da mesma voltagem, promovendo praticidade e melhor custo-benefício aos usuários. Além disso, ela tem tecnologia brushless, motor sem escovas de carvão, o que dispensa manutenção, oferece maior durabilidade e entrega mais energia para o trabalho. Outros diferenciais da Gigante GSB 185-LI são: autonomia, mandril metálico, que trava melhor os acessórios, além de monitoramento de temperatura e sobrecarga, bem como luz de led na base da ferramenta, para proporcionar uma iluminação adequada no ponto exato onde o furo e/ou parafusamento será realizado. Ademais, ela é mais uma ferramenta produzida integralmente na fábrica de Campinas, interior de São Paulo, como resultado da inovação e da tecnologia desenvolvidas por profissionais brasileiros, desde o projeto até a montagem final da ferramenta", diz Felipe Roque, Gerente Nacional de Marketing da Divisão de Ferramentas Elétricas da Bosch América Latina.

A linha a bateria de 18V da Bosch conta com uma gama completa de mais de 200 ferramentas, incluindo diversos modelos de baterias e carregadores. "Dentro dessa linha, a categoria mais importante é a das parafusadeiras/furadeiras, que são divididas em níveis de performance e função com e sem impacto. Com essa família completa, conseguimos atender as necessidades de todos usuários e profissionais do mercado", destaca.

Felipe explica que "a divisão de Ferramentas Elétricas da Bosch América Latina conta com uma equipe de venda com mais de 200 pessoas que rodam o Brasil, divulgando nossos produtos e lançamentos, trabalhando muito próximas com nossos revendedores, profissionais e consumidores. Além disso, a Bosch possui canais de comunicação dinâmicos e sempre atualizados, seja no mundo on-line, com as nossas mídias sociais e sites institucionais e de parceiros, ou também nos nossos catálogos, almanaques e pontos de venda espalhados por todo o Brasil".

E vê um mercado brasileiro mais maduro para as ferramentas elétricas. "Depois de três anos de aumentos significativos de vendas, o mercado de ferramentas elétricas entrou em um patamar de estabilidade, o que já era esperado. Apesar de instabilidades políticas e incertezas econômicas, enxergamos o mercado brasileiro de ferramentas com otimismo e temos sinais positivos, como: ritmo constante da indústria/construção civil, forte crescimento do agronegócio, uma perspectiva de redução dos juros etc. Apesar da situação ser fragmentada por regiões do país, o balanço geral nacional está positivo para nós".

CORTAG

A Cortag tem o seu DNA nas ferramentas para corte de revestimento cerâmico, por isso, trabalha com produtos que são referência no mercdo. Leandro Pizetta, CEO da Cortag, destaca os Cortadores Linha Mega. Indicados para o corte de pisos cerâmicos de grandes formatos e porcelanatos com até 15mm de espessura, realizam cortes retos e diagonais. Guias robustas para cortes mais precisos e força de separação de 1 tonelada. Alça e rodas emborrachadas, para maior facilidade no manuseio e transporte, e sistema de amortecimento para apoio do piso.

Também tem o Cortador elétrico de bancada ZAPP TITAN, para cortes de revestimentos cerâmicos, porcelanatos, mármores, granitos e pedras naturais, blocos e tijolos, com superfícies lisas ou ásperas. E o Misturador elétrico de argamassa HM-180 Duo com haste dupla, que mistura também tinta, rejunte, cola, impermeabilizante etc.

"A Cortag procura estabelecer com seus revendedores algumas linhas de comunicação. Apostamos na qualificação dos nossos promotores de venda e representantes. Quanto mais informações eles tiverem, mais serão capazes de esclarecer pontos de dúvida, apresentar as

DUPLA ESSENCIAL

para um bom assentamento

DO CORTE AO ASSENTAMENTO, TEMOS AS MELHORES SOLUÇÕES PARA O SEU TRABALHO.

VAB-150

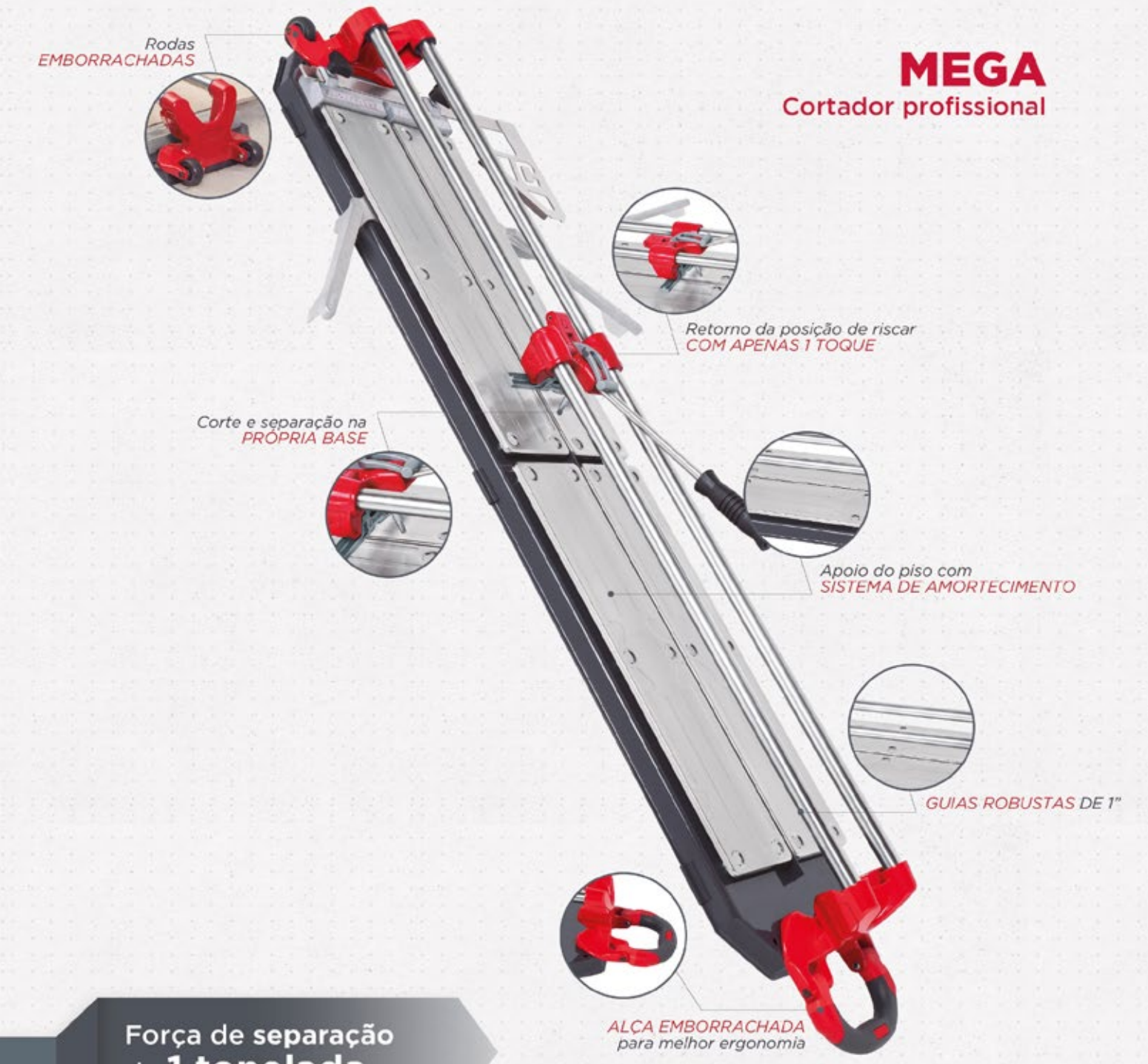
Vibrador para assentamento de pisos



Ventosa com capacidade de até **35 kg**

Quebra cordão de argamassa e **nivela perfeitamente**

MEGA
Cortador profissional



Força de separação de 1 tonelada

Corta até 15 mm de espessura e 1,80 m de comprimento

Siga-nos nas redes sociais

CORTAG
REVOLUTION TOOLS

novidades do nosso portfólio e entender quais são as demandas mais importantes de cada revendedor parceiro. Contamos também com um time comercial bastante ativo na produção de conteúdos que incentivem o dia do lojista e o estimule a ser parte do nosso time e conhecer o mix completo de produtos que disponibilizamos. Realizamos também ações de marketing, para aproximá-los ainda mais do nosso dia a dia. As nossas redes sociais são utilizadas como outro meio importante de disseminação de conteúdo, que valorizamos de forma crescente. Queremos conhecer cada vez mais nosso cliente, porque esse é o caminho para o aprimoramento e a excelência que temos como filosofia", destaca Pizetta.

A Cortag enxerga o quanto é decisivo contar com profissionais treinados em todas as pontas da cadeia de negócios. "Embora realizemos alguns treinamentos online, ainda acreditamos muito na força da presença física para espalhar e otimizar o conhecimento. Por isso, realizamos uma média de 100 treinamentos e/ou eventos com demonstrações por mês, treinando e capacitando mais de 1.000 pessoas entre profissionais, vendedores e consumidores. Uma coisa é você receber a informação para ter o entendimento de um produto. Outra completamente diferente é ter a oportunidade de acompanhar as demonstrações e utilizar os produtos, percebendo o que eles podem de fato realizar", explica o CEO.

DEWALT

Lançamento de quatro novos kits com ferramentas a bateria e acessórios, ideais para serviços da indústria e da construção civil. Por serem sem fio, os produtos garantem versatilidade e portabilidade. E o melhor, podem ser usados com a bateria mais potente do mercado, a nova Powerstack™, que, graças à revolucionária tecnologia de células planas, oferece mais potência, eficiência e durabilidade, são até 25% mais compactas e proporcionam 50% mais tempo de trabalho por carga. Além disso, possuem um ciclo de vida duas vezes maior na comparação com as baterias convencionais.

O lançamento dos kits faz parte de um movimento estratégico, colocado em prática pela marca, de investir cada vez mais em ferramentas a bateria. "Os equipamentos sem fio já são uma realidade de mercado e o nosso papel enquanto fabricante é desenvolver soluções capazes de entregar resultados semelhantes em potência, mas com mais autonomia em relação às elétricas", explica Daniel Romano, Gerente de Marketing da DEWALT.

FAMASTIL

Eloir Pereira Padilha Junior, Diretor de Marketing do Grupo Vellore (Foxlux e Famastil), indica a nova linha completa de Ferramentas Famastil (Chaves de Fenda, Philips, Canhão, Allen, Torx, Combinada, Boca, Estrela, Grifo, Inglesa, Biela, de Roda, Alicates, Jogo de Soquetes), além dos já reconhecidos Martelo, Serrote, Trena, Nível e Discos.

"Todas as informações dos produtos Famastil estão disponíveis nos canais oficiais da marca (site, redes sociais, plataforma de compras on-line, grupos de WhatsApp), além de comunicados diretos, catálogos atualizados, diretório de informações e imagens, além do contato muito próximo da equipe própria comercial, de suporte às vendas e de representantes comerciais, treinamentos e ações nos pontos de venda", diz.

"Treinamento com equipes de vendas presenciais ou à distância são realizados para conhecer os diferenciais de nossos produtos Famastil, além de argumentos de vendas para ofertar a escolha mais inteligente ao mercado, já que os produtos Famastil oferecem qualidade excelente e desempenho superior por um preço justo", explica.

Esclarece que o segmento de ferramentas manuais tem sua demanda, em termos gerais, constante, porém, além do uso contínuo e profissional, períodos, como Dia dos Pais, sempre apóiam e impulsionam as vendas. "Acreditamos muito na presença e exibição destas linhas no ponto de venda, pois produtos organizados por modelos, tamanhos e aplicação apóiam muito as vendas do segmento. Nós, do Grupo Vellore, acreditamos muito que a migração completa da família de ferramentas manuais para a marca FAMASTIL (antes, a linha era FOXLUX) irá apoiar e fortalecer muito a categoria", finaliza.

FERJÁ

"Os diferenciais estão nos materiais desenvolvidos e que enviamos para os nossos clientes, que podem destacar no momento da venda", informa Carlos Eduardo Caldeira, Diretor.

Caldeira informa que as equipes de venda e de comunicações utilizam as redes sociais para interagir com os revendedores. "Nossa equipe comercial, que visita frequentemente as lojas e mantém os clientes informados sobre os diferenciais dos produtos, também é muito atuante", explica.

Quanto ao mercado, "ao nosso entender, está aque-



FEITAS PARA DURAR, CRIADAS PARA OS MELHORES. PACETTA, A SUA MÃO DIREITA NO CANTEIRO DE OBRAS!



Nossas ferramentas são feitas com materiais que garantem maior vida útil, conforto, segurança e ergonomia para todos os tipos de obra. **Pacetta é a melhor escolha para profissionais da construção civil.**

PACETTA, A MELHOR AMIGA DO PROFISSIONAL

PACETTA
QUALIDADE EM FERRAMENTAS
Grupo Metalfor

cido, pois, cada vez mais, os consumidores tentam resolver seus problemas diretamente e, para isso, necessitam de ferramentas e utilizam-se de tutoriais, o que abre um leque para nossas ferramentas", finaliza.

FERRAMENTAS PACETTA

Os destaques da Ferramentas Pacetta vão para as ferramentas manuais Colher de Pedreiro 2002, Colher de Pedreiro 2048, Espátula Forjada 2050 e Formão Chanfrado. Verônica Gois, Gerente Comercial Ferramentas Pacetta, fala sobre os diferenciais: "Nossas ferramentas são para uso profissional, de quem trabalha o dia todo, todos os dias, e precisa de confiança e segurança. Elas são forjadas em peça única, sem soldas ou emendas, para aguentarem um período longo de trabalho, sem deixar o profissional na mão. Os profissionais conhecem e preferem a Pacetta por isso", diz.

Para fazer chegar as novidades aos revendedores, Verônica explica que as informações são transmitidas através da equipe de representantes, que conta com mais de 40 profissionais em nível nacional, "além de publicações em revistas do segmento e nossas redes sociais", diz. E complementa que os treinamentos são realizados tanto presencialmente quanto à distância. "Estamos iniciando um projeto de treinamentos presenciais para as equipes de venda e atendimento", diz.

A Pacetta atende aos profissionais da área de construção civil e agricultura, esses profissionais têm como principal característica a exigência de ferramentas que não os deixe na mão, que sejam seguras para eles e para seu trabalho. "Por isso, temos um público fiel à nossa marca, assim como nossas ferramentas são fiéis a ele", encerra.

FERRAMENTAS SÃO ROMÃO

Geraldo Ferreira Gomes, Diretor Comercial da Ferramentas São Romão, apresenta o Torquês Armador Cromo Vanádio 13", uma ferramenta essencial para qualquer profissional da construção civil. "Ele é feito de aço especial forjado e recebe uma têmpera por indução no corte, o que o torna muito resistente e durável. O torquês também tem uma mandíbula mais encorpada e reforçada, o que o torna ideal para cortar materiais de maior rigidez. Além disso, o torquês tem um novo acabamento, tinta epóxi cromada, que o torna mais elegante e durável. O torquês também é embalado em blister, o que o torna mais fácil de visualizar e escolher no ponto de venda".

A Lâmina para Roçadeira é uma solução ideal para o corte de grama, mato, vegetação e capim em áreas de reflorestamento e zona rural. Ela é fabricada em aço carbono, o que garante sua máxima resistência e menor desgaste no uso. Além disso, a lâmina tem 350mm de diâmetro, o que permite cortar grandes áreas com facilidade.



A Tranca Ferrolho São Romão é a escolha ideal para quem busca uma solução simples, eficiente e durável para proteger sua propriedade. Ela é feita com matéria-prima de alta qualidade e possui um design robusto e resistente, que a torna capaz de suportar as intempéries e a ação de animais, além de impedir a entrada de pessoas não autorizadas.

"Acho que o mais importante é que nossos produtos são forjados. Esse processo de fabricação garante mais qualidade e durabilidade ao produto, assim, o profissional confia mais na ferramenta. Outro ponto importante, por serem forjados, é que os produtos que têm gume cortante podem ser afiados após o uso sem perder a têmpera, que é um processo de endurecimento do corte", destaca Geraldo.

É importante que os revendedores de materiais de construção sejam informados sobre os novos produtos que estão disponíveis no mercado. A Ferramentas São Romão utiliza: as campanhas de lançamento são uma ótima maneira de divulgar novos produtos aos revendedores. Essas campanhas podem incluir materiais de marketing, como folhetos, e-mail marketing e campanhas nas redes sociais. As redes sociais são uma ótima maneira de se conectar com os revendedores e divulgar novos produtos. Você pode criar páginas de empresa nas redes sociais e compartilhar informações sobre seus produtos, como fotos, vídeos e artigos. As listas de transmissão e o WhatsApp são ótimas maneiras de se comunicar com os revendedores em massa. Você pode usar essas ferramentas para enviar mensagens sobre novos produtos, promoções e ofertas. As lâminas com especificações são uma ótima maneira de fornecer aos revendedores informações detalhadas sobre seus produtos. Essas lâminas podem incluir informações sobre o preço, a disponibilidade e as características dos produtos. Os vídeos são uma ótima maneira de mostrar aos revendedores como

ASSIM SE CONSTRÓI O FUTURO!

Somos a maior rede de distribuição de material de construção do Brasil, o G8 tem como missão impulsionar o desenvolvimento e crescimento do varejo independente, atuando como elo entre as indústrias e os milhares de pequenos comerciantes espalhados pelo Brasil.





Fundado em 2012, o grupo hoje conta com 9 integrantes: Construjá (SP), Diferpan (RS), Grupo LLE (RJ), Lopes (MT), Maia (CE), Nova Casa (DF), Ótima (ES), Mass (AM) e AM Comercial (AL).

Esse é o **Grupo G8**, que a cada ano fortalece ainda mais o propósito de impulsionar negócios, desenvolver melhores práticas e compartilhar conhecimento para o crescimento contínuo e sustentável do segmento de materiais de construção, atuando com confiança e de forma colaborativa.

9 MEMBROS

87.566 CLIENTES

3.584 MUNICÍPIOS 26 UFS 97% DO PIB

7,1% CRESCIMENTO EM 2022

R$ 3,2BI FATURAMENTO

20 CENTROS DE DISTRIBUIÇÃO

usar seus produtos. Você pode produzir vídeos curtos e fáceis de entender, que mostrem aos revendedores como instalar, usar e manter seus produtos. Os treinamentos são uma ótima maneira de ensinar aos revendedores como vender seus produtos. Você pode ministrar treinamentos presenciais ou on-line que ensinem aos revendedores sobre as características dos produtos, os pontos de venda e as estratégias de vendas.

"Ao utilizar essas estratégias, podemos garantir que os revendedores de materiais de construção sejam informados sobre os novos produtos que estão disponíveis no mercado. Isso ajudará você a aumentar as vendas e a expandir sua presença no mercado", diz.

O mercado está favorável para a empresa: "Estamos há 48 anos no mercado e somos uma marca forte. Nossos produtos são projetados para a construção civil e o agronegócio, dois setores que movimentam fortemente a economia do nosso país. Por isso, não paramos de inovar e investir em pessoas, produtos e infraestrutura. Temos orgulho de oferecer produtos de alta qualidade e atendimento de excelência ao cliente. Estamos confiantes de que nossos produtos e serviços continuarão a ser bem-sucedidos no mercado e estamos comprometidos em fornecer aos nossos clientes os melhores produtos e serviços possíveis", finaliza.

FUZIL

A Fuzil possui diferentes modelos de enxadas, as quais são produzidas de acordo a sua aplicação. As Enxadas Tradição Fuzil são produzidas há mais de 100 anos e indicadas para carpir, em especial, em lavouras de café e terrenos com muitas pedras. As Vassouras Plásticas da Fuzil são comercializadas em quatro tamanhos, com 20 paletas, com 22 paletas, com 26 paletas e a super big, com 30 paletas. Além das vassouras plásticas, a Fuzil também comercializa as vassouras em aço, produzidas em arame redondo ou chato.

"Além dos Forcados Fuzil, temos Cavadeira Forjada Fuzil, Carriolas Fuzil, Trenas Fuzil desenvolvidas pensando em proporcionar a satisfação total dos usuários em uso doméstico ou profissional. São produzidos com a melhor matéria-prima e as melhores práticas de industrialização, resultando em qualidade, resistência e maior durabilidade", diz Jair Gabricho, Diretor da Fuzil Ferramentas.

Esclarece que os clientes são informados sobre os produtos da Fuzil através da equipe de representantes espalhados pelo Brasil, equipe interna de Telemarketing e mídias digitais, que estão sempre atualizadas e mostrando os melhores produtos dos segmentos que atuam.

Jair explica que são realizados treinamentos quando solicitados, de forma presencial e on-line.

GALO DESEMPENADEIRAS

Iury Esteves, Analista de Marketing da Galo Desempenadeiras, informa que a empresa tem um novo produto para piso industrial e com diferenciais: "Com sua lamina em 1mm de espessura em aço temperado, nossas desempenadeiras para piso industrial são resistentes e de alto impacto. Com as referências 213/00 e 214/00, nossas duas desempenadeiras para piso industrial foram desenvolvidas para suprirem a necessidade dos profissionais da construção civil, os pedreiros", diz.

Para se comunicar com os revendedores, Iury destaca a utilização de "redes sociais, o nosso site e também o apoio do nosso time comercial para divulgarmos os nossos lançamentos".

Este ano, iniciaram os treinamentos presenciais e de forma digital. "Acreditamos que a informação é a ferramenta imprescindível. Podemos dizer que o mercado está favorável aos nossos produtos, enxergamos possibilidades diversas no alcance territorial", encerra.

GAMMA FERRAMENTAS

Arno Grahl, Diretor da Gamma Ferramentas, destaca a nova Linha de Esmerilhadeiras angular, composta por três produtos com 500W, 710W e 1050W. "A nova linha de esmerilhadeiras da Gamma Ferramentas traz desempenho e precisão para executar as tarefas com melhor ajuste ergonômico, dando mais facilidade na hora de operar as ferramentas", diz.

A informação dos produtos Gamma ao mercado é feita através da equipe de representantes comerciais, que estão em constante aperfeiçoamento, tanto em produtos quanto em ferramentas de venda. "Além disso, a Gamma Ferramentas se preocupa com a apresentação dos produtos, para isso, contamos com uma equipe de Marketing envolvida diretamente no desenvolvimento de materiais, sempre buscando informar de forma clara e objetiva para que fim o produto se destina", informa.

Já os revendedores recebem treinamentos especiais para conhecer os produtos da empresa. "Sempre que necessário, realizamos treinamentos, tanto presenciais

MG® MARGIRIUS

Há mais de **70 anos** conectando seu lar à energia

Tomadas e interruptores residenciais





MG smart® Link

Automação Residencial



@margirius

margirius.com.br

quanto à distância, buscando orientar os vendedores de forma clara e objetiva para o melhor uso do produto, qual a tensão de ligação, e que tipo de materiais se pode trabalhar, a fim de diminuir ao máximo as dúvidas do consumidor no ato da compra", explica Arno.

Quanto ao mercado de ferramentas, Arno comenta que "o ano de 2023 vem sendo marcado por uma desaceleração no poder de compra do consumidor. O Brasil ainda está se recuperando de impactos, como o da pandemia, e enfrentando um período de instabilidade econômica. Adicionalmente a este cenário local, destacam-se, no cenário mundial, o prolongamento do conflito na Ucrânia e de suas consequências econômicas; na China e os lockdowns para levar a cabo a política de "covid zero". Mesmo assim, o Brasil ainda apresenta uma economia de base sólida capaz de absorver os impactos e ameaças externas. O país é um grande produtor e exportador de mercadorias de diversos tipos, principalmente, commodities minerais, agrícolas e manufaturados. As áreas de agricultura, indústria e serviços são bem desenvolvidas e encontram-se, atualmente, em bom momento de expansão. Para nós, da Gamma Ferramentas, os resultados alcançados em 2023 estão dentro das nossas expectativas. Nossas metas e objetivos estão sendo alcançados, o que não nos acomoda, de forma alguma, a empresa está em constante evolução. Sempre investindo em melhorias nos processos internos, e externos, lançamento de novos produtos para atender diferentes nichos de mercados, investimento na marca Gamma dentro do ambiente digital, gerando valor à marca e confiabilidade dos consumidores e parceiros", finaliza.

MAKITA

A empresa destaca os produtos a bateria Makita da plataforma XGT, citando a Cortadora a Bateria CE001G e o Martelo Demolidor HM002G.

Segundo a empresa, a Cortadora a Bateria CE001G proporciona maior potência e velocidade de corte que seus similares movidos a gasolina. O Martelo Demolidor HM002G possui energia de impacto de 20.9 Joules e oferece potência superior aos modelos com cabo elétrico – por exemplo, remove concreto com velocidade até 15% maior. Em termos de tecnologias, possui sistema AWS, que permite conexão via bluetooth com aspiradores de pó, maior autonomia da bateria, com o motor BL, maior resistência à água e poeira, graças à tecnologia XPT, e baixa vibração, com o sistema AVT.

A Makita trabalha intensamente na divulgação das suas soluções pelos mais variados meios e ações de comunicação: nas mídias digitais, site remodelado há quase 1 ano, para proporcionar melhor acesso às informações dos produtos e tecnologias.

Também ressaltam o papel fundamental das equipes Comercial e de Promotores na apresentação e demonstração técnica dos produtos junto aos revendedores, a importância dos materiais de apoio comercial, como catálogos impressos e materiais de ponto de venda, além de eventos, que vão desde workshops e feiras até demo trucks e treinamentos.

STANLEY

Daniel Romano, Gerente de Marketing da Stanley, destaca o Martelete SHR263K, "que oferece desempenho potente para realizar tarefas de perfuração e remoção com eficiência. Sua potência e impacto permitem trabalhar em diferentes materiais, como concreto e alvenaria. Além disso, é extremamente versátil, com múltiplas funções, podendo ser usado tanto como martelete perfurador quanto como martelete de demolição. Essa versatilidade possibilita que seja utilizado em uma ampla gama de aplicações, desde pequenos projetos domésticos até tarefas profissionais mais exigentes. A ferramenta é equipada com um sistema de absorção que reduz, significativamente, as vibrações transmitidas para as mãos do usuário. Isso proporciona maior conforto durante o uso prolongado e ajuda a reduzir a fadiga".

Daniel lista as ações para informar os revendedores/balconistas:

Catálogos e folhetos: "Esses materiais impressos são distribuídos aos revendedores para que eles possam conhecer as características, especificações técnicas e benefícios de cada produto".

Treinamentos e apresentações: "A STANLEY organiza treinamentos e apresentações para o time de vendas do revendedor, em que são apresentados os produtos, suas características, formas de uso e os diferenciais em relação à concorrência. Essas sessões ajudam a equipe de vendas a compreender os produtos e a estar apta a oferecer informações aos clientes".

E-mails e newsletters: "Enviamos e-mails e newsletters para os revendedores, compartilhando informações sobre os produtos mais recentes, lançamentos, promoções e atualizações importantes. Isso mantém os revendedores informados e engajados com a marca".



A MAIOR VARIEDADE DE MATERIAL DE CONSTRUÇÃO PARA A SUA LOJA.

São mais de 7 mil itens das principais marcas do mercado.

Acesse o nosso site e faça o seu pedido!
www.compraotima.com.br



Google play
App Store
Baixe o nosso aplicativo e receba promoções exclusivas

Central de Negócios: ES (27) 3089-3888 - BA (73) 2101-7561
/OtimaDistribuidoraES
distribuidora.otima

ÓTIMA


sil.com.br
Sil
Sil
Sil
Sil
VEL SILNAX 0,6/ 1KV

SIL ESTÁ NA REDE!
SIGA-NOS

Aprovada pelos mais importantes órgãos certificadores, a **SIL** é a marca mais indicada por especialistas de todo o Brasil, graças à qualidade e inovação presentes em seus produtos, levando hoje a energia necessária para iluminar o caminho do nosso futuro.



Sil

Conectada com o futuro.

Mídias sociais: "Utilizamos as mídias sociais como um canal importante para informar os revendedores sobre seus produtos. Através de postagens, vídeos e conteúdo educacional, eles podem fornecer informações atualizadas sobre os produtos, compartilhar dicas de uso e demonstrações práticas. Os revendedores podem seguir as páginas da STANLEY nas mídias sociais, para se manter atualizados".

STARRETT

O Gerente de Produtos da Starrett, Leandro Zago, destaca três linhas de produtos. Todos são lançamentos da Starrett deste ano. São eles:

"Estilete de Segurança Retrátil Exact®, com recolhimento automático da lâmina. O novo produto atende a públicos diversos, desde papelarias até indústrias, escritórios e, especialmente, aos armazéns de logística, no setor de expedição e recebimento de caixas. Por ser um produto que preza pela segurança, o estilete vem acompanhado com um guia de uso, com informações sobre o manuseio do produto e a troca da lâmina. Além disso, sua embalagem foi desenvolvida em papelão 100% sustentável".

Leandro Zago diz que o grande diferencial do novo estilete é o recolhimento automático da lâmina, o que permite o manuseio do estilete de forma mais segura e uma das melhores relações custo-benefício do mercado. "Além disso, o estilete conta com design exclusivo, anatômico e confortável. Outro ponto importante é o apoio metálico da base do estilete, que aumenta sua vida útil, mantendo a qualidade e tradição da lâmina Starrett. O estilete pode ser usado por destros ou canhotos".

O revendedor de materiais de construção tem conhecimento sobre os produtos da Starrett por meio de informativos em PDFs, com especificações detalhadas. "A Starrett explora, de forma bem assertiva, as redes sociais, que são verdadeiras aliadas no compartilhamento de informações. Fazemos campanhas direcionadas e bem pontuais para os nossos revendedores, por meio do Instagram e do LinkedIn. Comunicação com folders com amostras também faz parte da nossa estratégia, sem contar o trabalho árduo e constante do nosso time de promotores. A nossa equipe, diariamente, visita os revendedores espalhados por todo o Brasil, compartilha informações e tira dúvidas".

Leandro diz que os treinamentos são pontuais, "mas temos um cronograma atual, em que são feitos dentro das lojas".

TRAMONTINA

A Tramontina possui um amplo portfólio em ferramentas manuais. Entrega ferramentas para os profissionais da construção civil através da linha Tramontina MASTER e de utensílios essenciais, como carrinhos de mão, pás, desempenadeiras. E para o público doméstico, a Tramontina possui a linha Faça Você Mesmo, além de uma ampla variedade de soluções para agricultura e jardinagem.

Com um portfólio diversificado, para atender as exigências dos trabalhos diários, a Tramontina MASTER possui 14 famílias, entre martelos, alicates, chaves de fenda, chaves de aperto, caixas plásticas, lavadoras, entre outras. Com isso, é possível atender as necessidades de cada segmento com toda a qualidade e peculiaridade que cada tarefa exige. Todos os produtos seguem um rigoroso controle de qualidade e de fabricação, especialmente no que diz respeito à resistência, à segurança e à precisão do produto.



Nestor Giordani, Diretor da Tramontina Multi, diz que o primeiro ponto a destacar é a qualidade dos produtos da Tramontina, "intrinsecamente ligada às tecnologias empregadas nos processos. Soma-se a isso o comprometimento da equipe com práticas ambientais, bem como o respeito e a valorização dos indivíduos. Esses são valores fundamentais presentes na missão como marca. Nos produtos metálicos, vale ressaltar que muitos são fabricados utilizando sistemas robotizados e máquinas de corte a laser, o que garante alta produtividade e precisão. A pintura eletrostática a pó, um processo onde é possível reutilizar toda a tinta, sem geração de resíduos, proporciona às peças uma camada protetora mais resistente. As peças também passam por tratamento térmico em toda a sua extensão, garantindo sua durabilidade. Por fim, e não menos importante, os cabos são produzidos a partir de madeira proveniente de reflorestamento, evidenciando o compromisso com a sustentabilidade", diz.

Felisberto Moraes, Diretor da Tramontina Garibaldi, explica que as "ferramentas manuais destacam-se pela resistência e durabilidade, provenientes dos processos de

A SUA **MELHOR DISTRIBUIDORA**

IDB ATACADISTAS

Há mais de 20 anos de experiência, nos destacamos orgulhosamente como uma empresa referência em **atacado e distribuição** de materiais de construção nos estados da Bahia e Sergipe.

Contamos com uma **frota própria e moderna**, uma equipe altamente capacitada e oferecemos um amplo e diversificado portfólio com **mais de 9 mil produtos**, abrangendo todas as necessidades para seus projetos de construção. Seja você lojista ou construtora, estamos preparados para atender suas demandas com agilidade e qualidade.

Conte com uma parceria sólida e confiável para o êxito do seu negócio.
Seja um parceiro IDB!



idbatacadistas

CENTRAL/WHATSAPP
75 3025-6400

www.idbatacadistas.com.br



fabricação, com maquinário moderno e de alta tecnologia, buscando sempre a melhoria constante de materiais. Uma das principais características da linha é o rigoroso controle de qualidade feito pelo CIPeD [Centro de Inovação, Pesquisa e Desenvolvimento da Tramontina], que é constituído por modernos laboratórios, que reúnem equipamentos de última geração, para propiciar o desenvolvimento de ferramentas manuais e organizadores que atendam aos mais rigorosos padrões e normas de fabricação. Destaque para a nova linha de ferramentas em polímero de engenharia. Além do nível, são martelos, marretas e arco de serra com cabo em polímero especial de engenharia, o que gera maior resistência, ergonomia e design, para as aplicações dentro da construção civil e pequenos reparos do dia a dia. No caso dos martelos e marretas, este polímero especial apresenta 40% mais resistência quando comparado ao modelo tradicional, com cabo de madeira de eucalipto. Além do ganho na resistência, a troca da madeira pelo polímero de engenharia torna o produto reciclável e deixa o custo mais atrativo para o consumidor", explica.

Treinamentos:

Felisberto Moraes – "Alguns treinamentos costumam ser realizados presencialmente, através dos nossos profissionais de promoção técnica Tramontina. Em outras situações, quando é necessário um entendimento mais aprofundado de uma determinada linha ou lançamento, é realizado treinamento à distância".

Nestor Giordani – "No caso de treinamentos presenciais, geralmente, são feitos com o apoio dos representantes que atendem a região específica. Esses treinamentos podem ser realizados tanto nas lojas dos clientes quanto nas instalações da Tramontina. Dessa forma, se oferece uma experiência de aprendizado direta e personalizada. Em relação aos treinamentos à distância, a Tramontina Multi tem se estruturado e se dedicado a atender as demandas provenientes do setor comercial e dos clientes. São feitas transmissões ao vivo, nas quais apresentamos os produtos, os seus diferenciais e são respondidas as perguntas e esclarecidas as dúvidas. Também são disponibilizados materiais técnicos e orientativos sobre os produtos. Essa abordagem permite um alcance mais amplo e flexível, com informações relevantes, no conforto de seu próprio ambiente".

VONDER

As linhas de Ferramentas Elétricas e Manuais têm alto giro nos pontos de venda, justamente por serem produtos extremamente demandados na rotina diária dos profissionais da área, utilizados desde as grandes construções e reformas até pessoas que as utilizam para atividades de manutenção simples e reparos em geral.

A VONDER é reconhecida no segmento das ferramentas, por entregar e oferecer produtos de qualidade e resistência indiscutíveis, diversos modelos para as mais variadas especialidades profissionais, com o DNA e conceito característicos da marca, de que, para cada necessidade de uso, existe uma ferramenta VONDER certa!

A linha de Ferramentas Manuais é o best-seller da VONDER, com produtos que garantem maior durabilidade e ergonomia em instalações, manutenções e reparos profissionais. São diferentes modelos de chaves ajustáveis, chaves hexalobulares, chaves estrela, chaves fixas, chaves hexagonais, alicates, cabo T, catraca, cortadores de cabos, extensões para soquetes, facas para desencapar cabos, miniarco de serra e soquetes, entre muitos outros. A linha contempla categorias específicas para determinadas atividades, como, por exemplo, as ferramentas isoladas VONDER, ideais para uso em áreas de risco e energizadas.

A linha de ferramentas elétricas da VONDER é uma das mais reconhecidas do mercado, com um mix que se destaca pelo rigor técnico no desenvolvimento de cada item, desempenho e durabilidade. Por isso, é presença quase que obrigatória nas principais revendas de material de construção do Brasil e lojas especializadas, com uma das linhas mais completas e expressivas do mercado, com itens, como: furadeiras com e sem impacto, furadeiras de bancada e de coluna, parafusadeiras, martelos demolidores, esmerilhadeiras, lixadeiras, politrizes, serras circulares, serras de esquadria, tupias, plainas, serras tico tico, serras mármore, cortadores de parede, marteletes, vibradores de concreto e muitos outros, que reúnem atributos específicos que lhe conferem força, alto desempenho e segurança, em uma linha profissional completa!



APEX TOOLS

Linha 120xp - A linha 120xp SATA® possui o jogo de chaves combinadas com catraca 120xp e as catracas 120xp com encaixes de 1/2" e 1/4". Elas possuem tecnologia exclusiva que proporciona maior agilidade e melhor ergonomia em trabalhos realizados nas oficinas mecânicas e empresas de manutenção.





Alicates

Toda tradição da qualidade e performance de Belzer unem-se à inovação de Sata®, trazendo três produtos inovadores com Garantia Vitalícia, fabricação em aço cromo vanádio, cabo isolado de acordo com a norma ABNR NBR 9699, com abas protetoras arredondadas e dupla têmpera.

BOSCH



A **GSB 185-LI**, "Pequena Gigante", uma nova parafusadeira/furadeira de 18V e 65Nm de torque, tem a potência das ferramentas a cabo de 18V com o tamanho compacto de uma ferramenta de 12V, pois são ergonômicas e leves, pesando pouco mais de um quilo. Vale destacar que as baterias e carregadores são 100% intercambiáveis e compatíveis dentro da mesma voltagem, promovendo praticidade e melhor custo-benefício aos usuários. Além disso, tem tecnologia brushless, motor sem escovas de carvão, o que dispensa manutenção, oferece maior durabilidade e entrega mais energia para o trabalho. Outros diferenciais: autonomia, mandril metálico, que trava melhor os acessórios, além de monitoramento de temperatura e sobrecarga, bem como luz de led na base da ferramenta, para proporcionar uma iluminação adequada no ponto exato onde o furo e/ou parafusamento será realizado.





Cortador elétrico de bancada ZAPP TITAN: Cortes de revestimentos cerâmicos, porcelanatos, mármores, granitos e pedras naturais, blocos e tijolos, com superfícies lisas ou ásperas. Realiza cortes retos e em ângulo até 45°, permite o corte de frisos, nichos e alojamentos para caixas de tomada.



CORTAG
Cortadores Linha Mega: Indicados para o corte de pisos cerâmicos de grandes formatos e porcelanatos com até 15m de espessura, realiza cortes retos e diagonais. Disponível nos modelos 75cm, 90cm, 125cm, 155cm e 180cm. Guias robustas para cortes mais precisos e força de separação de 1 tonelada. Corte com maior conforto e menos esforço.

Misturador HM-180 Duo: Misturador elétrico de argamassa com haste dupla. Mistura também impermeabilizante etc.





DEWALT
Novos kits com ferramentas e acessórios. O primeiro dos quatro novos kits apresentados pela DEWALT é o **DCK299H2-BR**, ideal para quem trabalha com manutenção, fixação e perfuração de superfícies. Ele é composto pela **Parafusadeira/ Furadeira de Impacto - DCD996** e pela **Parafusadeira de Impacto Brushless 20V MAX* - DCF887**, além de duas baterias Powerstack™ de 20V MAX* (5Ah), do carregador - DCB1104 e de uma bolsa para armazenamento dessas ferramentas.



FAMASTIL
Nova linha completa de **Ferramentas Famastil** (Chaves de Fenda, Philips, Canhão, Allen, Torx, Combinada, Boca, Estrela, Grifo, Inglesa, Biela, de Roda, Alicates, Jogo de Soquetes), além dos já reconhecidos Martelo, Serrote, Trena, Nível e Discos.

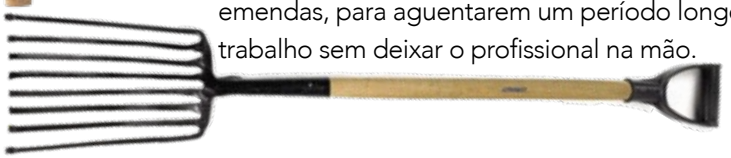


FERJÁ
Alicates
Chaves de aperto
Chaves de fenda





FERRAMENTAS PACETTA
Colher de Pedreiro 2002
Colher de Pedreiro 2048
Forcado Imperial de 8 dentes
Espátula Forjada 2050
Formão Chanfrado
Elas são forjadas em peça única, sem soldas ou emendas, para aguentarem um período longo de trabalho sem deixar o profissional na mão.



WWW.FUZIL.COM.BR

PRODUTOS FUZIL DA LINHA DE FERRAMENTAS MANUAIS



SE VOCÊ PROCURA:

- QUALIDADE **IMPECÁVEL**
- GARANTIA **CONFIÁVEL**
- VARIEDADE **INCOMPARÁVEL**

A LINHA DE PRODUTOS FUZIL
É A ESCOLHA PERFEITA.
LEVE A QUALIDADE DE UMA
MARCA CENTENÁRIA PARA
SUA LOJA.

Fuzil

(19) 3641-5900

VARGEM GRANDE DO SUL



FERRAMENTAS SÃO ROMÃO

Torquês Armador Cromo Vanádio 13" é uma ferramenta essencial para qualquer profissional da construção civil. Ele é feito de aço especial forjado e recebe uma têmpera por indução no corte, o que o torna muito resistente e durável.



Lâmina para Roçadeira é uma solução ideal para o corte de grama, mato, vegetação e capim em áreas de reflorestamento e zona rural. Ela é fabricada em aço carbono, o que garante sua máxima resistência e menor desgaste no uso. Além disso, a lâmina tem 350mm de diâmetro, o que permite cortar grandes áreas com facilidade.

Tranca Ferrolho São Romão é feita com matéria-prima de alta qualidade e possui um design robusto e resistente, que a torna capaz de suportar as intempéries do tempo e a ação de animais, além de impedir a entrada de pessoas não autorizadas. Sua estrutura em aço oferece maior resistência e rigidez, tornando-a praticamente inviolável.

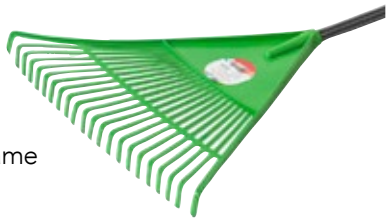


FUZIL



Enxadas Tradição Fuzil, produzidas há mais de 100 anos e indicada para carpir com resistência e, consequentemente, maior durabilidade.

Vassouras Plásticas – A Fuzil também comercializa as vassouras em aço, produzidas em arame redondo ou chato.



Pás Fuzil – Produzidas e comercializadas há mais de 50 anos, as Pás Fuzil são sinônimo de qualidade, durabilidade e resistência. As Pás Fuzil são produzidas e comercializadas em vários tamanhos e modelos e todas com a Garantia por Toda Vida da Fuzil.



Forcados Fuzil

A Fuzil comercializa os forcados reto e curvo em vários tamanhos e bitolas, nas versões com e sem cabo, os quais são destinados às mais variadas funções. Com estrutura robusta e altamente resistente, eles oferecem ao mesmo tempo praticidade e eficiência nas mais diversas tarefas.



GALO DESEMPENADEIRAS

Desempenadeiras 213/00 e **214/00**

Com sua lâmina em 1mm de espessura em aço temperado, suas desempenadeiras para piso industrial são resistentes e de alto impacto.



GAMMA

Esmerilhadeira angular 500W - G1916/BR1-BR2 – Indicada para corte desbaste e acabamento de materiais ferrosos e não ferrosos, o equipamento possui duplo isolamento contra descarga elétrica, capa de proteção de disco e punho auxiliar.





Esmerilhadeira angular 710W - G1917/BR1-BR2 - Indicada para corte desbaste e acabamento de materiais ferrosos e não ferrosos, o equipamento possui duplo isolamento contra descarga elétrica, capa de proteção de disco, punho auxiliar e vedação contra poeira.

Esmerilhadeira angular 1050W - G1918/BR1-BR2 - Indicada para corte desbaste e acabamento de materiais ferrosos e não ferrosos, o equipamento possui duplo isolamento contra descarga elétrica, capa de proteção de disco e punho auxiliar.





MAKITA



A **Cortadora a Bateria CE001G**. Com uma profundidade de corte de 127mm, a maior do mercado, aliada à alta potência do seu motor BL (Brushless - sem escovas de carvão) de 3,6kW, a CE001G foi projetada para atender às aplicações ainda mais pesadas nos mais diversos segmentos, como construção civil (projetos de demolição), saneamento básico (manutenção de tubulações), ferrovias e rodovias (cortes de asfalto e concreto em pontes, pedágios etc.), bombeiros (situações de resgates), entre outros.



O **Martelo Demolidor HM002G** possui energia de impacto de 20.9 Joules e oferece potência superior aos modelos com cabo elétrico – por exemplo, remove concreto com velocidade até 15% maior. Em termos de tecnologias, possui sistema AWS, que permite conexão via bluetooth com aspiradores de pó, maior autonomia da bateria, com o motor BL, maior resistência à água e poeira, graças à tecnologia XPT, e baixa vibração com o sistema AVT.



STANLEY

MARTELETE SDS PLUS - SHR263K – A ferramenta é equipada com um sistema de absorção, que reduz significativamente as vibrações transmitidas para as mãos do usuário. Isso proporciona maior conforto durante o uso prolongado e ajuda a reduzir a fadiga.



PARAFUSADEIRA/FURADEIRA DE IMPACTO - SBD715C2K – Equipada com um motor sem escovas de carvão (Brushless), oferece um desempenho consistente e prolongado ao longo do tempo. Com torque de 60Nm, a Parafusadeira/Furadeira de Impacto oferece a potência necessária para lidar com uma variedade de aplicações de perfuração e fixação.



A **Maleta TSTAK** torna o combo ainda mais atrativo, pois é um produto bastante desejado pelos usuários. Extremamente resistentes, as unidades da maleta podem ser empilhadas de forma segura, graças às travas laterais e aos fechos metálicos reforçados e resistentes à ferrugem.

STARRETT
Estilete de Segurança Retrátil Exact®, com recolhimento automático da lâmina. O novo produto atende a públicos diversos, desde papelarias até indústrias, escritórios e, especialmente, aos armazéns de logística no setor de expedição e recebimento de caixas.





O fluido de corte **S-CUT 300**, com aplicação em spray, para garantir melhor performance e eficiência no uso de ferramentas.





TRAMONTINA

Ferramentas elétricas: A linha completa conta com: furadeiras, parafusadeiras, marteletes, esmerilhadeiras, politriz, serra mármore, serra circular, lixadeiras, plaina, serra tico-tico, tupia e moto esmeril. Tudo para deixar a rotina do profissional muito mais ágil. A linha de ferramentas elétricas conta também com uma rede de assistência técnica com mais de 900 postos, distribuídos ao redor do Brasil, para melhor atender os consumidores.

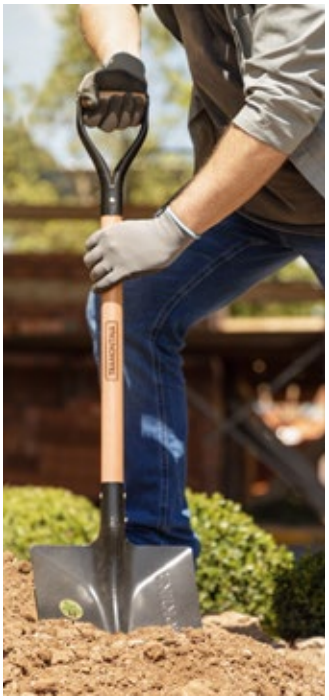


Caixas sanfonadas metálicas: Ideais para armazenar e transportar ferramentas manuais e elétricas. Com suas gavetas sanfonadas, é possível armazenar pequenos objetos de uso, que ajudam na rotina profissional ou nos pequenos reparos domésticos. Disponíveis com 3, 5 ou 7 gavetas, as caixas possibilitam o uso de cadeado para garantir a segurança dos itens.



Carrinhos de Mão

Com o carrinho de mão Extraforte Tramontina, braço metálico e pneu maciço ou pneumático, é possível carregar materiais de construção com maior facilidade e praticidade. Ele possui caçamba metálica reforçada, o que proporciona maior resistência e durabilidade.



Pás, Desempenadeiras, Colheres de Pedreiro, Espátulas

As pás são produzidas em aço carbono especial temperado, garantindo alta resistência e durabilidade. Além disso, recebem pintura eletrostática a pó, que protege contra oxidação. As desempenadeiras, colheres de pedreiro e espátulas são extremamente versáteis, disponíveis em uma ampla variedade de tamanhos e até mesmo em diferentes materiais, proporcionando opções que atendem a todas as necessidades das obras.





Mangueiras

As mangueiras Tramontina possuem de 1 a 4 camadas e são fabricadas com materiais adequados para cada tipo de uso, o que lhes confere resistência e durabilidade.

VONDER

Chaves Hexalobulares com Cabo Reto são lançamentos VONDER, indicadas para apertar e soltar parafusos com perfil hexalobular. Confeccionadas em aço cromo vanádio, entregam maior resistência e durabilidade. Possuem acabamento cromado fosco, que oferece maior proteção contra a oxidação/corrosão, opções de medidas T6, T7 e T8, com ponta magnetizada, que facilita tanto a colocação quanto a retirada de parafusos em locais de difícil acesso, e cabo anatômico em polipropileno, que oferece maior conforto no manuseio.





Arco de Serra Multifunção, 3 em 1, que garante versatilidade devido a seu sistema multifunção, permitindo a utilização em diversos trabalhos de cortes em madeiras, plásticos e metais. Com estrutura metálica com acabamento pintado, proporcionando maior proteção contra oxidação/corrosão, ainda entrega conforto ao usuário, com seu cabo anatômico fechado com revestimento emborrachado. A praticidade que todo profissional procura para realizar inúmeras atividades, certamente um sucesso também no ponto de venda e entre os consumidores, que buscam alternativas práticas e versáteis para atender suas necessidades.



Martelo Demolidor, 2.200W, 78 Joules, 220 V~, MDV 2278 da VONDER PLUS, indicado para trabalhos de demolição em materiais de concretos, concretos armados, lajes e similares. Possui empunhadura com sistema antivibração e design ergonômico, que confere maior conforto e menor fadiga ao operador. Apresenta encaixe hexagonal de 28mm com trava rápida, que facilita e agiliza a troca do acessório. Tem potência de 2.200W, o equipamento deve ser utilizado somente com acessórios compatíveis.



Esmerilhadeira Angular 5", EAV 905V VONDER desempenha as funções de cortar, lixar, polir e esmerilhar superfícies metálicas. Apresenta velocidade variável em 6 níveis e punho auxiliar com duas posições de fixação, que atuam como apoio durante o manuseio da ferramenta, adaptando-se a diferentes situações e locais de uso, muitas vezes de difícil acesso. Conta ainda com botão de trava do eixo, interruptor com trava de segurança e empunhadura ergonômica, que conferem maior conforto no manuseio, além de dupla isolação, garantindo maior segurança ao operador.


MIX DE
PRODUTOS
AGILIDAD
NA ENTRE
MAREST
DISTRIBUIDORA



Desde 1991

MAREST
DISTRIBUIDORA

Sempre com Você!

Há mais de
32 Anos
fazendo a
diferença no
mercado de
distribuição.

Acesse pelo QR CODE

TELEVENDAS

(19) 3094-9090

Acesse pelo QR CODE

www.marest.com.br

@marestdistribuidoraoficial

@marestdistribuidoraoficial



NA ROTAÇÃO CERTA

Acessórios fundamentais para dar bom acabamento, os discos têm múltiplas funções, como corte, desbaste ou flap e outros. Já as lixas são importantes para deixar a superfície lisinha, sem rebarbas, e permitir, por exemplo, que a pintura fique perfeita.

APEX TOOLS

O Diretor de Marketing LATAM da Apex Tools, Rafael Gisse, destaca os discos abrasivos Sata®, que têm performance superior, reduzindo o tempo de corte e aumentando a produtividade.

A comunicação com o revendedor de materiais de construção é feita através de catálogos físicos e digitais, destacando os diferenciais dos produtos; comunicados pontuais sobre os produtos, compilando informações gerais sobre os produtos; vídeos técnicos voltados para a capacitação em vendas e atendimento dos revendedores e apresentar no detalhe cada um dos diferenciais e característica do produto foco; e sites e redes sociais. "É um dos canais de comunicação que temos com o mercado e usuários finais a cerca de nossos produtos e diferenciais. Funcionando de modo a mostrar o valor que nossas ferramentas, oferecem, através de soluções e inovações, o que os usuários finais tanto necessitam", explica Rafael.

E acrescenta que uma equipe técnica altamente capacitada e atualizada faz treinamentos com os revendedores de todo o Brasil, tanto em lojas quanto nas indústrias. Para explicar o mercado favorável, Rafael destaca que existente uma demanda constante e diversidade do público-alvo. "Os profissionais buscam sempre por inovações e soluções que ajudem a conquistar os desafios diários e qualidade máxima nas ferramentas que eles adquirem. Conosco, eles conseguem isso e muito mais, principalmente quando falamos de garantia de produtos com um mix completo para atender todas as necessidades", finaliza.

BLACK+DECKER

A Lixadeira Orbital de Folha de Lixa BS200, da BLACK+DECKER, é uma ferramenta indispensável para os trabalhos manuais feitos por profissionais que desejam realizar projetos e serviços, como a remoção de

tintas, verniz, bordas e irregularidades. Com potência, versatilidade e praticidade, essa lixadeira oferece resultados com qualidade excepcional.

A lixadeira orbital proporciona um acabamento suave e nivelado em superfícies de madeira, metal, plástico e outros materiais. Com ela, o usuário pode obter resultados que valorizam ainda mais o aspecto final das peças trabalhadas. Com seu design ergonômico e ajuste de velocidade, a BS200 é fácil de manusear e oferece controle total sobre o trabalho. Além disso, sua base orbital garante uma variedade de aplicações, desde a remoção de tintas e vernizes antigos até o preparo de superfícies.

O sistema de fixação por presilhas da lixadeira permite uma troca rápida e fácil das folhas de lixas. Sem perda de tempo, o usuário pode alternar entre diferentes granulações para atender às suas necessidades específicas de lixamento.

BOMCORTE

Sandro Taglioni, Gerente Nacional da Bomcorte Ferramentas, apresenta o Disco diamantado ultrafino para porcelanato. "É um disco de alta performance, alto rendimento, super fino, corte rápido, corte a seco e refrigerado, trazendo maior versatilidade", explica. O produto é indicado para Porcelanatos, Azulejos Cerâmicos, Cerâmicas e Ladrilhos e Mármore e Granitos.

Sandro enfatiza que "o mercado de construção civil não vive sem o disco diamantado, devido às suas características técnicas e utilização na construção civil. É um produto que você usa do início ao fim de uma obra, portanto, sendo indispensável na área de construção civil".

A Bomcorte utiliza visitas presenciais, participa de feiras e eventos e também utiliza as redes sociais para se comunicar com os revendedores. "Fazemos treinamentos presenciais nas lojas e também nos nossos espaços nas feiras do setor. Os treinamentos à distância são feitos de formas virtual, por WhatsApp,Google Fit e Google Meet", informa.

BOSCH

Discos de Corte, segmento em que a Bosch possui um amplo portfólio e conta com mais de 100 itens disponíveis em linha, possibilitando e oferecendo ao usuário um leque vasto de produtos, abrangendo nichos amplos de diversas composições, aplicações e dimensões.

"Dessa forma, atendendo as diferentes demandas dos clientes diariamente. A Bosch tem o compromisso de oferecer sempre a melhor solução para os usuários em todas as linhas de produto e, entre os diversos pontos a serem destacados, é fundamental salientar a segurança e a performance. Temos uma linha completa de discos que abrange todos os nichos, desde o profissional autônomo até os que trabalham nas condições mais severas da indústria pesada", destaca Mariana Caldeira, Analista de Marketing da Divisão de Ferramentas Elétricas da Bosch América Latina.

Mariana informa que os canais on-line da empresa estão sempre atualizados com as informações de produtos e soluções, seja nas redes sociais (@boschferramentas) ou site (https://www.bosch.com.br/). Além disso, é possível solicitar diretamente aos consultores o nosso almanaque de vendas e catálogo em formato on-line", diz.

Para os treinamentos com os revendedores, a empresa se utiliza de lives que são realizadas sob demanda nas plataformas dos próprios clientes ou no BoschTube (plataforma interna da Bosch). "Porém, nosso foco é o treinamento diretamente na loja dos nossos clientes – priorizando a orientação para o vendedor, esclarecendo dúvidas e ampliando o conhecimento sobre as soluções Bosch", diz.

Finalizando, destaca que, depois de três anos de aumentos significativos de vendas, o mercado de ferramentas elétricas entrou em um patamar de estabilidade, o que já era esperado. "Seguimos com a estratégia da Bosch de longo prazo e de investimentos em soluções de produtos e serviços com alto valor agregado para os mercados onde atuamos, inclusive com forte potencial de exportação. Nosso objetivo é intensificar ainda mais as estratégias de venda, inclusive com ações em plataformas on-line, sempre alinhadas com as necessidades de mercado, além de buscar investimentos em lançamentos de novos produtos, a fim de atender as demandas do consumidor final".

CORTAG

Leandro Pizetta, CEO da Cortag, destaca a Linhas de Discos para Porcelanato. "Entre os destaques, estão: Disco Porcelanato, o mais tradicional e mais vendido da Cortag. Destinado a porcelanato e cerâmica, destaca-se pelo rendimento que oferece e pela qualidade dos acabamentos que proporciona. Com perfil contínuo, ele alia ve-

locidade, estabilidade e produtividade. Porcelanato Plus, mais espesso e com durabilidade ainda maior. Destinado a peças de média dureza. Discos Best Quality, alta performance, versatilidade e excelente acabamento para cortes retos. Com diferentes versões para uso em serra mármore, esmerilhadeira e cortadores elétricos de bancada. Disco Chanfro, para cortes rápidos e precisos para porcelanato, cerâmica, mármore, granito e pedras. Já nossas Lixas D'Água, Lixamento Úmido, são muito utilizadas na reparação automotiva e peças metálicas", diz.

A Cortag procura estabelecer com seus revendedores algumas linhas de comunicação. "Apostamos na qualificação dos nossos promotores de venda e representantes. Quanto mais informações eles tiverem, mais serão capazes de esclarecer pontos de dúvida, apresentar as novidades do nosso portfólio e entender quais são as demandas mais importantes de cada revendedor parceiro. Contamos também com um time comercial bastante ativo na produção de conteúdos que incentivem o dia do lojista e o estimule a ser parte do nosso time e conhecer o mix completo de produtos que disponibilizamos. Realizamos também ações de marketing, para aproximá-los ainda mais do nosso dia a dia. As nossas redes sociais são utilizadas como outro meio importante de disseminação de conteúdo, que valorizamos de forma crescente. Queremos conhecer, cada vez mais, nosso cliente, porque esse é o caminho para o aprimoramento e a excelência que temos como filosofia", explica Pizetta.

E destaca a importância de profissionais treinados. "Nós enxergamos, já há bastante tempo, o quanto é decisivo contar com profissionais treinados em todas as pontas da cadeia de negócios. Embora realizemos alguns treinamentos on-line, ainda acreditamos muito na força da presença física para espalhar e otimizar o conhecimento. Por isso, realizamos uma média de 100 treinamentos e/ou eventos com demonstrações por mês, treinando e capacitando mais de 1.000 pessoas entre profissionais, vendedores e consumidores. Uma coisa é você receber a informação para ter o entendimento de um produto. Outra completamente diferente é ter a oportunidade de acompanhar as demonstrações e utilizar os produtos, percebendo o que eles podem de fato realizar", enfatiza.

E está otimista com o aquecimento do mercado. "O mês de julho já deu o sinal inicial de que devemos ter um aquecimento em nosso mercado. Estamos nos preparando para mais lançamentos. Este ano, já lançamos 60 produtos e, até dezembro, esse número deve dobrar", informa.

IRWIN

A IRWIN acaba de expandir a sua linha de discos abrasivos, com o lançamento de oito novos itens. Os modelos são ideais para cortes rápidos e livres de queimas ou rebarbas, tornando mais fáceis os trabalhos de serralheria, construção civil e metalmecânica.

Entre os oito novos modelos, está o Disco de Corte IW3311510, que pode ser utilizado em diversos materiais, como metais, aço carbono, aço inox, alumínio, PVC e bloco de cimento. "Esse disco abrange uma gama de materiais grande. Por ser extremamente versátil, é perfeito para estar sempre na maleta de ferramentas do profissional e ser utilizado em diversos serviços", explica o Gerente de Marketing da IRWIN, Antonio Kimura. "É um ótimo aliado de serralheiros e instaladores, por exemplo, além de combinar preço justo e ótimo rendimento", acrescenta.

Já os outros sete novos modelos de discos abrasivos são ideais para aplicação em metal e inox, com cortes extremamente rápidos. Segundo o especialista, o Disco de Corte IW3211510 se destaca, pois é reconhecido como o melhor e mais resistente para corte nesses materiais. "Oferece ótimo rendimento e um custo-benefício mais atrativo, o que o torna indicado para trabalhos mais exigentes".

Produzidos com telas de reforço de fibra e vidro, os lançamentos da IRWIN atendem aos padrões brasileiros e à norma europeia EN12413. "Um diferencial exclusivo da nossa marca é apresentar em todos os discos a data de validade impressa no anel metálico, além de trazer informações exigidas pela norma, na parte inferior do produto", finaliza.

LIXAS TATU

"Atendendo às solicitações do mercado e força de vendas da Lixas Tatu, lançamos na Feicon o R641 Disco Lixa Telada Tatunet, de 6", 7" e 9", e os Discos de Corte Aço Inox nas medidas 4 ½ x 3/6, 4 x 7/8 e 7" x 1/16" x 7/8". Destacamos também o FT05 Disco de Lixa de 4,5" e 7" e os Discos Flaps: Linha Profissional e Óxido de Alumínio, o que entendemos que, com estes itens no portifólio, o profissional estará com tudo o que precisa para

realizar suas atividades. O R641 Disco Lixa Telada Tatunet, indicado para desbaste e acabamento em massa plástica, massa corrida, massa acrílica, massa poliéster, drywall, madeira, MDF, remoção de tintas velhas em diversas superfícies. Produzido com Abrasivo Óxido de Alumínio. O Disco de Corte Aço Inox é indicado para corte de aço inox/ferro em serralherias, manutenções e reparos industriais. Disponíveis para aplicações conforme ABNT 15230, os discos podem ser utilizados em máquinas portáteis ou de bancadas. Outros produtos que vale destacar e que fortalecem nosso portifólio são os Discos Flaps: Profissional e Óxido de Alumínio. Ambos são utilizados para o desbaste e acabamento em uma única operação, sem troca de disco. Nivelamento de superfícies, desbaste de cordões e pontas de soldas e rebarbas", explica Giovana Tavares, Gerente Comercial Regional/Exportação.

Para as lixas, a empresa destaca os tipos mais comodities e de utilização frequente dos profissionais, como: A293 Lixa Massa/Madeira, K296 Lixa Ferro/Aço, T245 Lixa D'Água Hidrolix, T241 Lixa D'Água Premium e W291 Lixa Black Infinity, "onde convidamos o leitor a navegar em nosso site e conhecer os benefícios de cada um destes produtos", diz.

Giovana destaca pontos importantes da empresa: "A Lixas Tatu tem um portfólio para atendimento dos segmentos automotivo, moveleiro, industrial, segurança e construção e pintura. Há mais de cem anos entregando não somente produtos como também soluções para tratamento de superfícies, o que traz como diferencial não somente produtos que atendam as necessidades dos nossos clientes mas também o pós-venda que os satisfaçam. Temos uma Força de Vendas muito atuante e também uma estrutura de Marketing que tem a incumbência de informar e suprir de informação a todos os nossos clientes: atacadistas, distribuidores, varejistas e também os profissionais. Temos como hábito realizar treinamentos presenciais e virtuais, mas entende-



mos que o presencial faz toda a diferença. Mostrar o produto, pegar no produto, olho no olho e interação fazem toda a diferença. Nosso mercado ainda é muito presencial", reitera.

E acredita que, até o final do ano, o mercado vai melhorar: "Diariamente, escutamos e recebemos notícias de que o lojista/consumidor ainda está um pouco desconfortável com o cenário econômico. O índice de confiança está timidamente melhorando embora o PIB do 1° trimestre tenha vindo acima do esperado, a indústria permanece enfrentando os efeitos restritivos da política monetária. Mas acreditamos na melhora dos negócios e com avanço no PIB ao término de 2023. E, com nossos produtos bem posicionados, com certeza, o cenário será favorável", encerra.

NORTON

A Norton destaca as Folhas de lixas: A257, K246, A237; Discos de lixas: A257,G125, H177 e o Norton BNA 12, o disco de corte mais usado pelos profissionais.

O Norton BNA 12 é muito usado por profissionais que trabalham com manutenção e reparos e em diversas áreas da indústria e construção civil. Ele é ideal para cortes mais precisos em aço carbono e inox, pois gera menos rebarbas, apresenta alto rendimento e é uma ótima solução para quem busca produtividade.

O produto é nacional, produzido na fábrica localizada em Caieiras, interior de São Paulo, que tem capacidade instalada para a produção de cerca de 100 milhões de discos de corte por ano.

Stefanie Celito, Gerente de Marketing e Portfólio da Norton Abrasivos, destaca alguns diferenciais dos produtos: "A257 (folha e disco), lixa de papel leve com grão de Óxido de Alumínio Marrom, para o mercado de construção civil, proporciona um excelente acabamento e é indicada para operações desde o desbaste até o acabamento, no lixamento de rebocos, argamassas, gessos, pinturas de paredes em geral e em madeiras em geral, muito utilizada na remoção de imperfeições e no alinhamento da massa corrida. K246 (folha): lixa de pano com grãos de Óxido de Alumínio Marrom, indicada para o lixamento de metais, limpa e remove completamente ferrugens, tintas e vernizes, assim como oferece um ótimo acabamento em massa plástica, nivelamento de superfícies e em operações de maior remoção de material, nas quais são necessárias uma lixa com maior resistência. A237 (folha): lixa de papel com grão Óxido de Alumínio Marrom, utilizada na remoção de rebarbas, essa lixa reduz imperfeições e garante um excelente resultado final. Seu costado de papel permite maior flexibilidade quando usada em curvas e cantos. Ela é indicada para aplicações a seco, no lixamento de móveis e madeiras, permitindo uma melhor remoção de material e acabamento das peças em superfícies de madeira no geral. G125 (disco): lixa de papel com grão Óxido de Alumínio Branco - indicado para realização de lixamento mecanizado de madeiras cruas, pintadas e envernizadas. Referência no segmento, a lixa G125 é ideal para médias e pequenas remoções de material, como madeiras, lacas, seladoras, vernizes e outros tipos de revestimentos para móveis. H177 (disco), lixa de papel com grão Óxido de Alumínio Marrom - indicada para o lixamento mecanizado de madeiras. Possui costado reforçado, combinação de resinas e grãos abrasivos, que resultam em uma excelente combinação para as operações de lixamento na indústria de móveis".

A Norton Abrasivos conta com uma equipe técnica ("que é nosso maior diferencial", diz Stefanie) que está presente em todo o Brasil, capacitando os canais de venda, de modo que as revendas garantam que a informação correta dos lançamentos e de toda a linha de produtos seja transmitida ao consumidor final. "Além dos canais de comunicação, como as redes sociais, a empresa compartilha também vídeos, posts, ações e materiais no PDV (que incluem exposição de materiais de merchandising, campanha de incentivo com balconistas e vendedores internos e campanhas nas lojas, com os consumidores finais)", acrecenta a Gerente de Marketing.

A empresa oferece cursos voltados para o melhor aproveitamento e utilização do produto através da plataforma Norton Academy. "Recentemente, a empresa disponibilizou em parceria com a Escola da Loja, oito cursos gratuitos para lojistas, revendedores e distribuidores. Os cursos abordam temas que ajudam no gerenciamento e organização do estoque dos lojistas de forma eficiente. Outros temas, como precificação, redução de custos, aumento da lucratividade, aumento das vendas, exposição de produtos e fidelização dos clien-

ATENDIMENTO, AGILIDADE, CONFIANÇA E TECNOLOGIA

para o seu negócio!

Conte com nossa equipe altamente treinada e preparada para atendê-lo com excelência. Garantimos entregas rápidas e precisas, assegurando que você receba tudo o que pediu. Além disso, oferecemos diversos canais de compra para sua comodidade. Experimente nosso aplicativo exclusivo, que sugere o preço de venda ideal para seus produtos.

Venha para a Construjá!



Quer estoque? É pra já.

CONSTRUJA®

Distribuidora

CONSTRUJA.COM.BR

Great Place To Work. Certificada

SGS

G8 MEMBRO G8 Relações Construtivas no Varejo.

tes, também são abordados com uma linguagem simples e dinâmica. As aulas são on-line e gravadas, o que dá autonomia para que cada pessoa crie o seu ritmo de estudos e assista a qualquer hora. Todo o conteúdo está disponível no portal Norton Academy, que, ao final de cada módulo, oferece um certificado validado pela empresa. Além dos cursos on-line, há treinamentos presenciais feitos pelo time comercial, que preparam vendedores mais técnicos", explica.

Stefanie informa que, apesar da previsão tímida de crescimento de 2,5%, segundo a Câmara Brasileira da Indústria da Construção (CBIC), é possível observar uma estabilidade nos últimos dois anos. "Há muita coisa para acontecer no mercado imobiliário neste ano e, para o próximo, é possível dizer que há uma tendência ao aumento da venda de material de construção civil, entre eles, de produtos abrasivos", comenta.

STARRETT

Leandro Zago, Gerente de Produtos da Starrett, informa que as três novas categorias de lixas conferem um bom rendimento nas operações de desbaste e nivelamento de superfícies, sejam elas secas ou úmidas, proporcionando um excelente acabamento nas superfícies, com menor empastamento e não encanoam. "As novas lixas para ferro da Starrett são indicadas para uso em superfícies metálicas em geral, removendo ferrugens e tintas aplicadas em metais, apresentando também boa utilização no desbaste de massa plástica e poliéster. Indicadas para superfícies úmidas, as lixas d'água da marca são indicadas para desbastar, oferecendo acabamento em massas plásticas, poliéster e acrílicas, além de terem uma excelente aplicação na reparação automotiva, no lixamento de primer e construção civil. As lixas para massa e madeira também compõem a linha de Lixas Starrett. Recomendadas para uso com massa corrida, no lixamento de paredes e preparação para pintura, também são adequadas para acabamento em madeiras, compensados e MDFs", diz.

O revendedor de materiais de construção tem conhecimento sobre os produtos da Starrett por meio de informativos em PDFs com especificações detalhadas. "A Starrett explora, de forma bem assertiva, as redes sociais, que são verdadeiras aliadas no compartilhamento de informações. Fazemos campanhas direcionadas e bem pontuais para os nossos revendedores por meio do Instagram e do LinkedIn. Comunicação com folders com amostras também faz parte da nossa estratégia, sem contar com o trabalho árduo e constante do nosso time de promotores. A nossa equipe, diariamente, visita os revendedores espalhados por todo o Brasil, compartilha informações e tira dúvidas. A presença constante da nossa equipe de promotores colabora bastante para que os balconistas entendam os produtos para oferecer, da melhor maneira possível, os produtos da marca Starrett. Os treinamentos são pontuais, mas temos um cronograma atual, em que são feitos dentro das lojas", explica Leandro.

Há otimismo da empresa no crescimento do mercado no segmento: "O mercado está favorável e os novos produtos estão sendo bem aceitos. No caso das lixas, por exemplo, a Starrett quer ganhar presença em novos mercados – o de pintura e funilaria, completando sua oferta de soluções. O estilete de segurança é uma das principais demandas do consumidor. Após vários estudos em P&D, focamos em segurança ao usuário profissional. Os estiletes concorrentes, além de caros, não funcionam corretamente e não garantem segurança. Este novo produto tem sido bastante recepcionado em grandes indústrias de logística, petroquímica e automotiva. Já o fluido de corte era um produto que faltava na nossa linha. Como somos especialistas em corte, os clientes estão gostando, porque, além de facilitar o corte, ele aumenta a vida útil do equipamento. Existia uma demanda suprimida", enfatiza.

THOMPSON

Márcia Paliari, Supervisora de Marketing da Thompson, destaca as Fitas de Autofusão, Fita Isolante e Disco Diamantado.

O relacionamento com o revendedor de materiais de construção é feito através da equipe comercial, WhatsApp, redes sociais, folders de lançamento, treinamentos e campanhas promocionais.

"Realizamos treinamentos presenciais e à distância com os balconistas. Após a pandemia, retornamos fortemente com os treinamentos presenciais, assim como ações em clientes pontuais, como o DIA T ou SEMANA T, que, além do treinamento, o balconista ou equipe comercial tem campanhas de treinamento com acompanhamento da nosssa equipe de merchandising, para impulsionar as vendas", explica Márcia.

CARDÃO

CARDÃO COMÉRCIO E IMPORTAÇÃO LTDA.

Garantia Absoluta de Bons Serviços

ATACADO DISTRIBUIDOR DE MATERIAL DE CONSTRUÇÃO







Abrasivos › 3M › Norton › Tyrolit
Adesivos › Henkel › Unipega
Elétrico › Ilumi › GE › Lorenzetti › Schneider
Ferramentas › Irwin › Tramontina › Stanley
Ferragens › Gerdau › Stam › Ciser › Aliança
Hidráulica PVC › Astra › Tigre › Herc
Hidráulica Metal › Deca › Docol › Fabrimar
Impermeabilizantes › Denver › Sika › Viapol
Tintas › Akzo › Colorgin › Coral › Sparlack
Pintura › P. Tigre › Roma › Atlas

Coral — tudo de cor para você | Sparlack — Tudo o que a madeira precisa | TIGRE

DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO AUTORIZADO ★ Coral ★

Profissionais ***treinados*** *e o* ***melhor*** *serviço de entregas!*

Venda exclusiva à lojistas

SOLICITE A VISITA DE NOSSOS REPRESENTANTES

RIO DE JANEIRO
RJ (21) 3952-5360
cardaorio@cardaorio.com.br

MINAS GERAIS
MG (31) 2523-5101
cardaominas@cardaominas.com.br

ESPÍRITO SANTO
ES (27) 99245-3425
vendas@cardaorio.com.br

TYROLIT

Marcelo Domichilli, Customer Service & Marketing Supervisor | Customer Service & Marketing, destaca a Linha de discos de corte Secur, da TYROLIT, para aplicações em aço carbono e inox. Uma linha completa de discos de corte nos diâmetros de 115mm até 500mm, para as mais variadas aplicações no setor industrial e da construção civil. Também tem o recém-chegado disco de corte Basic, que tem como principal característica a economia na hora da compra. É um disco extremamente versátil, que atende as diversas aplicações de cortes de aço e aço inox. Os discos diamantados da TYROLIT são ideais para corte de materiais, como porcelanatos, cerâmicas, granitos, mármores, pedras em geral, além de blocos e concretos. Extremamente versáteis, atendendo todas as etapas da construção, seja no início ou no acabamento.

"A TYROLIT possui hoje uma completa linha de lixas para as mais diversas aplicações na construção civil. Dentre elas, temos as folhas de lixa FERRO, indicadas para superfícies metálicas em geral, remoção de ferrugens e tintas aplicadas em metais e desbaste de massa plástica. Lixa D'ÁGUA, indicada para desbaste e acabamento em massas plásticas e acrílicas, reparação automotiva, lixamento de primer e acabamento final. Lixa MASSA & MADEIRA, indicada para massa corrida, acabamento de madeiras, compensados, MDF e similares. Lixa SECA, indicada para aplicações a seco no lixamento de móveis e madeiras, permitindo uma melhor remoção de material e acabamento das peças em superfícies de madeira no geral. Além dos rolos de lixa Massa Madeira, onde o cliente pode cortar do tamanho e de acordo com sua necessidade. E, agregados recentemente no portfólio, a TYROLIT possui os Discos de Lixa para lixamento de paredes em geral, indicados para aplicação em gesso/drywall, paredes de alvenaria e massa corrida. Possui 8 furos para aspiração da poeira ocasionada durante o uso. Utilizado em máquinas para lixamento de paredes e teto 'Girafa'", explica.

"Temos como parte da estratégia atuar de forma regionalizada, ou seja, trabalhamos muito próximos de nossos parceiros e, em conjunto, fazemos ações de divulgação nas redes sociais, rádios, TVs, além das feiras regionais, pois entendemos que, quanto mais regionais são as ações, mais próximos conseguimos chegar aos consumidores de nossos produtos e mais demanda criamos para nossos parceiros", diz.

Para realizar os treinamentos, a empresa possui um corpo técnico comercial, que atua também no treinamento dos balconistas e vendedores da revenda e do varejo. "É uma equipe totalmente focada no resultado dos nossos parceiros, além disso, ministramos treinamentos internos na base da TYROLIT. Nestes treinamentos, nossos parceiros mergulham detalhadamente no universo de produtos TYROLIT e aprendem como utilizar da melhor maneira, para extrair o melhor resultado, além de terem sua própria percepção quando utilizam os produtos, o que chamamos de "Hands On"", esclarece Marcelo Domichilli .

Quanto ao mercado, diz que "nos últimos anos, a TYROLIT vem crescendo significativamente nas vendas e aumentando cada vez mais a capilaridade no Brasil. O mix de produto cada vez maior e mais completo, atendendo os mais diferentes mercados e a rede de distribuição, cada vez mais consolidada, contribuem para este crescimento. Para 2023, o foco é manter o ritmo de crescimento nas vendas, aumentar nossa cobertura em todo o país e trabalhar ainda mais nosso ponto de venda com materiais estratégicos de marketing", finaliza.

VONDER

A VONDER frequentemente realiza lançamentos de produtos, com investimentos em tecnologias que proporcionam maior rendimento e durabilidade, seguindo o fluxo evolutivo desse importante mercado. Produtos fundamentais na construção civil, desde o alicerce até o acabamento, com as linhas de discos e lixas em seu portfólio.

Dentre a sua linha, a VONDER destaca o modelo de Disco de Corte Diamantado, 115mm, Turbo, para Esmerilhadeira, indicado para uso em esmerilhadeira angular, o disco proporciona melhor acabamento e qualidade no corte a seco de cerâmica e porcelanato.

Outros destaques são os discos de desbaste tipo "FLAP DISC". Os Discos de Desbaste/Acabamento Flap Disc VONDER, projetados e confeccionados para atividades de desbaste e acabamento ao mesmo tempo em aço inox, alumínio, metais ferrosos e não ferrosos, eliminando a troca de discos. Proporciona menor vibração e ruído comparado com o disco de desbaste convencional. Disponíveis em grãos: G40, G60, G80 e G120. Ainda possui perfil tipo cônico, diâmetro externo: 4.1/2" (115mm) e diâmetro do furo: 7/8" (22,23mm).

Além da linha de lixas em folhas, muito presente em diversos ramos de atividade profissional, como: construção civil, marcenaria e indústria em geral, destacamos o Suporte manual para lixa, 80mm x 225mm, VONDER, indicado para fixação de folhas de lixas. Possui grampos metálicos com porca borboleta que facilitam a fixação da lixa. O material do corpo do suporte manual para lixa é de plástico, extremamente leve e acompanha 1 lixa.

Também, o Jogo de lixas tubulares para furadeira/parafusadeira, com 25 peças VONDER, desejado por muitos profissionais. Pode ser utilizado, principalmente, em superfícies de madeira. Pode ser usado também para lixamento de metais e ferrugens. Acompanha lixas de vários diâmetros, adequando-se a diferentes necessidades.

• SHOWROOM • SHOWROOM • SHOWROOM • SHOWROOM •



APEX TOOLS

Discos abrasivos. Os novos discos Sata® entregam precisão, velocidade e durabilidade aos profissionais, mesmo nas tarefas mais difíceis. Com performance superior, os discos de corte reduzem o tempo de corte e aumentam a produtividade, enquanto os discos de desbastes flap, indicados para metal, possibilitam maior remoção do material com toda qualidade e segurança.



BOMCORTE

Disco diamantado ultra fino para porcelanato. É um disco de alta performance, alto rendimento, super fino, corte rápido, corte a seco e refrigerado, trazendo maior versatilidade. Fabricado com material resistente, oferecendo durabilidade e maior vida útil ao produto. Espessura do disco: 1.2mm. Diâmetro do disco: 110mm. Diâmetro do furo: 20mm. Max. RPM: 15.000.



BLACK+DECKER

A **Lixadeira orbital** proporciona um acabamento suave e nivelado em superfícies de madeira, metal, plástico e outros materiais. Com ela, o usuário pode obter resultados que valorizam ainda mais o aspecto final das peças trabalhadas.



BOSCH

Discos de Corte, segmento que a Bosch possui um amplo portfólio e conta com mais de 100 itens disponíveis em linha, possibilitando e oferecendo ao usuário um leque vasto de produtos, abrangendo nichos amplos de diversas composições, aplicações e dimensões. Dessa forma, atendendo as diferentes demandas dos clientes, diariamente.



IRWIN

Disco de Corte IW3311510, que pode ser utilizado em diversos materiais, como metais, aço carbono, aço inox, alumínio, PVC e bloco de cimento. Por ser extremamente versátil, é perfeito para estar sempre na maleta de ferramentas do profissional e ser utilizado em diversos serviços.



CORTAG

Disco Porcelanato, destinado a porcelanato e cerâmica, destaca-se pelo rendimento que oferece e pela qualidade dos acabamentos que proporciona. Com perfil contínuo, alia velocidade, estabilidade e produtividade.

Porcelanato Plus. Mais espesso e com durabilidade ainda maior. Destinado a peças de média dureza.





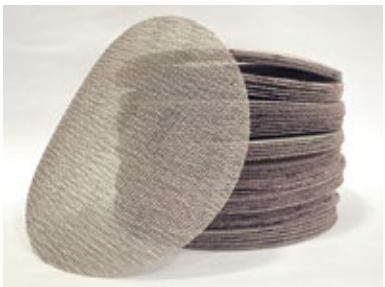
Disco Chanfro: cortes em 45° rápidos e precisos para porcelanato, cerâmica, mármore, granito e pedras. Diâmetros variados para esmerilhadeiras e cortadores elétricos.



Discos Best Quality. Alta performance, versatilidade e excelente acabamento para cortes retos. Com diferentes versões para uso em serra mármore, esmerilhadeira e cortadores elétricos de bancada.



Lixas D'água. Lixamento úmido, muito utilizada em reparação automotiva e peças metálicas.



LIXAS TATU

R641 Disco Lixa Telada Tatunet, (de 6", 7" e 9") indicado para desbaste e acabamento em massa plástica, massa corrida, massa acrílica, massa poliéster, drywall, madeira, MDF, remoção de tintas velhas em diversas superfícies. Produzido com Abrasivo Óxido de Alumínio. Medidas 4 ½ x 3/64 x 7/8 e 7" x 1/16" x 7/8".



Disco de Corte Aço Inox é indicado para corte de aço inox/ferro em serralherias, manutenções e reparos industriais. Disponíveis para aplicações conforme ABNT 15230, os discos podem ser utilizados em máquinas portáteis ou de bancadas.



Discos Flaps: Profissional e **Óxido de Alumínio**. Ambos são utilizados para o desbaste e acabamento em uma única operação sem troca de disco. Nivelamento de superfícies, desbaste de cordões e pontas de soldas e rebarbas.



A293
Lixa
Massa/Madeira





T241
Lixa D'Água
Premium

W291
Lixa Black Infinity



Casa Cardão:

construindo sonhos e conquistando reconhecimento!

Estamos honrados em participar do **18º Prêmio Excelência Atacadista Distribuidor**. Juntos, fortalecemos o setor de material de construção e celebramos a qualidade que nos inspira ir além!



como amor, somos os elo na construção dos sonhos.

casacardao.com.br

Televendas:
0800 000 2950

WhatsApp:
32 99114-0530

facebook.com/casacardao

@casa.cardão



NORTON

O **Norton BNA 12** é ideal para cortes mais precisos em aço carbono e inox, pois gera menos rebarbas, apresenta alto rendimento e é uma ótima solução para quem busca produtividade.



H177 (disco): lixa de papel com grão Óxido de Alumínio Marrom - indicada para o lixamento mecanizado de madeiras. Possui costado reforçado, combinação de resinas e grãos abrasivos, que resultam em uma excelente combinação para as operações de lixamento na indústria de móveis.



A257 (folha e disco): lixa de papel leve com grão de Óxido de Alumínio Marrom (do grão 36 ao 220) para o mercado de construção civil. A lixa proporciona um excelente acabamento e é indicada para operações desde o desbaste até o acabamento no lixamento de rebocos, argamassas, gessos, pinturas de paredes em geral e em madeiras em geral, muito utilizada na remoção de imperfeições e no alinhamento da massa corrida.



K246 (folha): lixa de pano com grãos de Óxido de Alumínio Marrom (do grão 36 ao 320), indicada para o lixamento de metais, limpa e remove completamente ferrugens, tintas e vernizes, assim como oferece um ótimo acabamento em massa plástica, nivelamento de superfícies e em operações de maior remoção de material, nas quais são necessárias uma lixa com maior resistência.



G125 (disco): lixa de papel com grão Óxido de Alumínio Branco - indicado para realização de lixamento mecanizado de madeiras cruas, pintadas e envernizadas. Referência no segmento, a lixa G125 é ideal para médias e pequenas remoções de material, como madeiras, lacas, seladoras, vernizes e outros tipos de revestimentos para móveis.

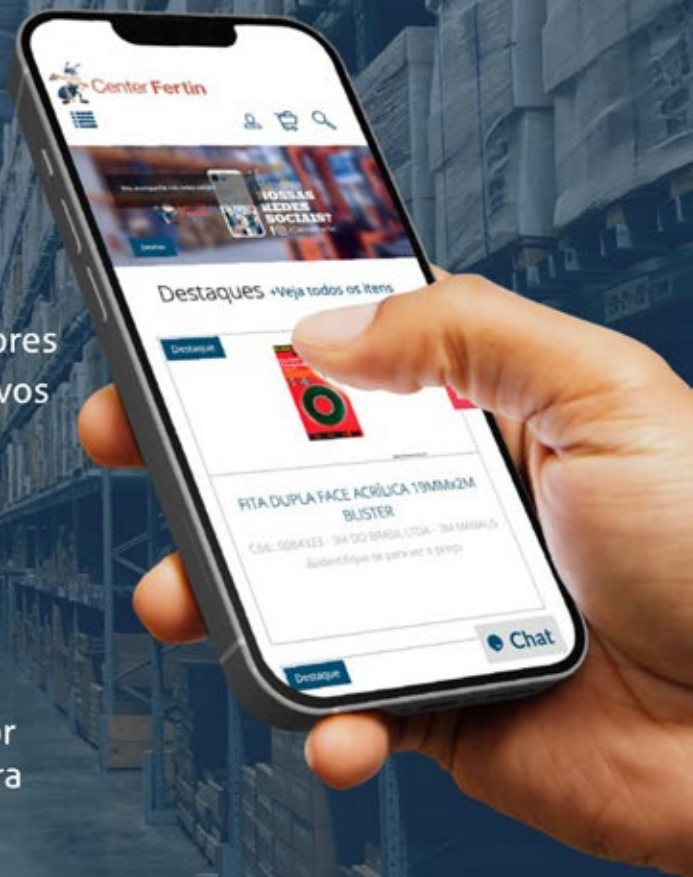


A237 (folha): lixa de papel com grão Óxido de Alumínio Marrom (do grão 50 ao 220) utilizada na remoção de rebarbas, essa lixa reduz imperfeições e garante um excelente resultado final. Seu costado de papel permite maior flexibilidade quando usada em curvas e cantos.

TOP OF MIND 2022/2023
TOP 10
REVENDA CONSTRUÇÃO

AQUI, CADA CLIENTE É IMPORTANTE!

E é por isso que cada negócio é tratado com o devido cuidado.
Na **Center Fertin**, você fará o melhor negócio para sua empresa!



TRADIÇÃO
Desde 1983 no mercado no ramo de materiais para construção

PORTFÓLIO
+8.000 itens em estoque com as melhores marcas do mercado a preços competitivos

ATENDIMENTO DE QUALIDADE
competente equipe atuando interna e externamente

ENTREGA PRÓPRIA
realizamos nossas entregas, majoritariamente, com frota própria por motoristas e ajudantes capacitados para isso

Center Fertin
DESDE 1983
40 Anos

GRANDE SÃO PAULO
(11) 3376.8000
(11) 5515.8000

OUTRAS LOCALIDADES
0800.722.0808

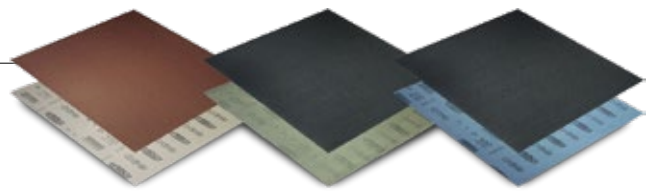
COMPRE ONLINE:
www.centerfertin.com.br

ACOMPANHE NOSSAS REDES SOCIAIS:
/centerfertin

STARRETT

As três novas categorias de lixas, em folhas, facilitam a utilização manual ou em lixadeiras orbitais. Perfeitas para superfícies planas e contornos. As **Lixas para ferro** são indicadas para uso em superfícies metálicas em geral, removendo ferrugens e tintas aplicadas em metais e boa utilização no desbaste de massa plástica e poliéster. Indicadas para superfícies úmidas, as **Lixas d'água** desbastam e oferecem acabamento em massas plásticas, poliéster e acrílicas. Excelente aplicação na reparação automotiva, no lixamento de primer e construção civil. **Lixas para massa e madeira**, para uso com massa corrida, lixamento de paredes e preparação para pintura. Adequadas para acabamento em madeiras, compensados e MDFs.





TYROLIT

Linha de discos de corte Secur: para aplicações em aço carbono e inox, de 115mm até 500mm de diâmetro. Para as mais variadas aplicações no setor industrial e da construção civil.

Disco de corte Basic: economia na hora da compra. Extremamente versátil, atende as diversas aplicações de cortes de aço e aço inox.



Discos Diamantados: ideais para corte de porcelanatos, cerâmicas, granitos, mármores, pedras em geral, além de blocos e concretos.



Lixa FERRO: para superfícies metálicas em geral, remoção de ferrugens e tintas aplicadas em metais e desbaste de massa plástica.

Lixa D'ÁGUA: para desbaste e acabamento em massas plásticas e acrílicas, reparação automotiva, lixamento de primer e acabamento final.

Lixa MASSA & MADEIRA: indicada para massa corrida, acabamento de madeiras, compensados, MDF e similares.

Lixa SECA: para aplicações a seco no lixamento de móveis e madeiras, permitindo uma melhor remoção de material e acabamento.

Rolos de Lixa Massa Madeira: possibilita o corte do tamanho/necessidade.

Discos de Lixa: para paredes em geral, indicados para aplicação em gesso/drywall, paredes de alvenaria e massa corrida.



THOMPSON

Márcia Paliari, Supervisora de Marketing da Thompson, destaca as **Fitas de Autofusão**, **Fita Isolante** e **Disco Diamantado**. E destaca os diferenciais: "Garantia de 1 ano; Qualidade com preço justo. Promotor de Merchandising para ações no PDV, como Semana T ou Dia T, e disponibilidade de expositor, para melhor apresentação do produto".









VONDER

Disco de Corte Diamantado, 115mm, Turbo, para Esmerilhadeira, indicado para uso em esmerilhadeira angular, o disco proporciona melhor acabamento e qualidade no corte a seco de cerâmica e porcelanato.





Discos de Desbaste/Acabamento Flap Disc VONDER, projetado e confeccionado para atividades de desbaste e acabamento ao mesmo tempo em aço inox, alumínio, metais ferrosos e não ferrosos, eliminando a troca de discos. Proporciona menor vibração e ruído, comparado com o disco de desbaste convencional.



Suporte manual para lixa, 80mm x 225mm, VONDER, indicado para fixação de folhas de lixas. Possui grampos metálicos com porca borboleta, que facilitam a fixação da lixa. O material do corpo do suporte manual para lixa é de plástico, extremamente leve e acompanha 1 lixa.

Jogo de lixas tubulares para furadeira/ parafusadeira, com 25 peças VONDER, pode ser utilizado, principalmente, em superfícies de madeira. Pode ser usado também para lixamento de metais e ferrugens. Acompanha lixas de vários diâmetros, adequando-se a diferentes necessidades.

ACQUABIOS mm Gabinetes 100 Anos Lorenzetti Sintex

O LUGAR DE TODOS

De ambiente mais rejeitado da casa, por causa da falta de brilho, a cozinha passou a ser tratada com mais cuidado e carinho depois do advento design! Isso mesmo, os produtos que lá habitam cumprem com seu papel principal de oferecer desempenho com um toque de classe. É para encher os olhos e bom para as vendas.

ACQUABIOS

Daiana Devenz, Gerente de Marketing da Acquabios, destaca a Linha New, que tem três opções de cores e bom custo-benefício. Outro produto apontado é o Purificador de Água Ultra Ice: "Mais compacto, com reservatório resistente à ultra pressão e um moderno sistema de refrigeração cápsula por compressor. Por meio dessa inovação, o sistema possui capacidade de refrigeração ultra rápida, além de tratamento interno antibacteriano. Possui refil ultra durável, desenvolvido com estruturas de nanocomposição de grafeno, que conferem maior durabilidade contra a saturação causada por elementos contaminantes presentes na água", explica.

Para manter o revendedor atualizado sobre seus produtos, a empresa realiza constantemente treinamentos com as equipes de revendedores, "onde transferimos ao grupo conhecimentos técnicos relativos aos produtos e também quanto à necessidade do consumo de água pura para a saúde e os benefícios da conscientização do uso de purificadores, que vão desde benefícios à proteção da saúde do indivíduo bem como a manutenção da sustentabilidade e uso consciente dos recursos naturais. Além disso, damos todo o suporte necessário aos nossos clientes com materiais de ponto de venda, expositores personalizados, para melhor visibilidade do produto, e todo o material necessário para o desenvolvimento de ações promocionais", explica Daiana.

A empresa confia no crescimento do mercado: "O cenário econômico, ainda que permeado por incertezas, oferece oportunidades! Nós temos plena convicção de que o investimento em novas tecnologias, na comunicação e no relacionamento com a cadeia de stakeholders irá manter a empresa na curva de crescimento projetada", encerra Daiana.

A. J. RORATO

Estevan Henrique Cantarero, Coordenador Comercial da A. J. Rorato, destaca os Armários Coliseu, Valenza e Tóquio.

"Os armários para cozinha A. J. Rorato, como o Armário Coliseu, Armário Valenza e Armário Tóquio, apresentam uma estrutura em madeira de reflorestamento próprio, garantindo maior resistência e durabilidade. Com variações de tons e opções de puxadores, esses armários se encaixam perfeitamente em diferentes ambientes. Além de oferecerem funcionalidade e espaço de armazenamento, os armários A. J. Rorato proporcionam um toque estético e sustentável para sua cozinha", diz Estevan.

Para se relacionar e apresentar os produtos aos revendedores, a empresa tem um site funcional com informações técnicas, vídeos 3D e vídeos de como montar os produtos, tudo isso para auxiliar o dia a dia do consumidor e do lojista. "Temos uma equipe de representantes comerciais e uma de supervisão externa com conhecimento técnico para apresentar os produtos aos clientes", complementa.

E reforça que o mercado está estável: "Estamos conseguindo manter nossos resultados positivos, mesmo diante de comentários de retração, estamos todos os dias evoluindo nossa linha de produto e políticas para conseguir atender nossos parceiros", encerra.

BLUKIT

Douglas Muller, Coordenador de Marketing da Blukit, indica o Sifão com Copo, um modelo muito versátil. "A grande vantagem desse sistema é que o copo é facilmente removível, o que facilita muito a limpeza e a retirada dos detritos em caso de entupimento. Dessa forma, não é preciso desinstalar todo o sifão cada vez que a limpeza e a manutenção do sistema forem necessárias. Indicado para cozinha e área de festas. Todos os sifões com copo possuem canopla para acabamento. A Torneira de Cozinha ¼ de Volta Confort, com o mecanismo de acionamento cerâmico de 1/4 de volta, o manuseio fica mais fácil e proporciona maior precisão no controle da vazão da água. Adaptador de Parede para Filtro em liga



de cobre com acabamento cromado. Para purificadores que utilizem saída lateral para mangueiras de: 1/4, 1/8 e 3/8. Registro de Bloqueio para Gás 1/8 com Espigão TM 3/8, instalado após o regulador, para evitar a propagação de fogo, seja em botijões P13, P45 ou instalações prediais de GLP. E a Válvula de Escoamento para Pia Americana, que pode ser Instalada em cubas/pias, permitindo o escoamento da água e impededindo a passagem de objetos maiores, que podem entupir a tubulação.

"Possuímos canal de comunicação através de WhatsApp, redes sociais e e-mail mkt, além do suporte dos representantes, que levam as informações até o lojista, seja através de visitas ou, até mesmo, treinamentos pontuais. Além dos representantes, possuímos nosso canal de televendas, atendendo todo o Brasil, chegando ainda mais próximo daqueles que o representante não consegue chegar. Temos também o portal do lojista, onde os clientes têm acesso à compra direta sem precisar de atendimento, e tendo fácil acesso a segunda via de boletos, notas fiscais, imagens de produtos e muito mais", informa Douglas sobre o relacionamento com os revendedores.

O objetivo da Blukit é estar sempre presente, pulverizada e visível no mercado, levando qualidade e soluções hidráulicas para os mais variados ambientes. "Independentemente do atual cenário de mercado, estamos junto dos lojistas, fazendo ações e os desenvolvendo com informações de produto", diz.

DECA

Para o segmento de Cozinhas, Patricia Pizzetti, Gerente de Marketing de Produto Deca e Hydra, dá ênfase aos modelos Hydra - Puravitta Eletrônica e Deca Urban.

"A Hydra - Puravitta Eletrônica é o primeiro produto 3 em 1 do mercado e contempla o máximo em função e estilo para bancadas de cozinha. Nela, o acesso à água natural, quente e filtrada é possível sem a necessidade de ter um ponto extra de entrada de água e com possibilidade de ajustes de temperatura, mesmo durante o uso. A iluminação LED, nas cores verde (fria) e vermelho (quente), indica a temperatura da água, à medida em que é aquecida.

A Linha Deca Urban é uma proposta gourmet industrial, com uma estética refinada. As peças trazem uma personalidade atemporal, com design que prioriza a funcionalidade, somando atributos estéticos que tornam o uso mais intuitivo. Desta forma, as dinâmicas ganham maior fluidez no cotidiano, possibilitando a realização de múltiplas atividades, e melhor organização do espaço e otimização do tempo", diz.

As marcas Deca e Hydra atuam muito próximas às revendas, com os times comerciais e de treinamento, para apresentação de novidades. "Desta forma, capacitamos nossos vendedores e nossos clientes podem definir as melhores opções dentre as diversas atualizações e ampliações de portfólios", explica Patricia.

Produtos que agregam diferentes funções, aliando design e praticidade, ganham espaço cada vez maior no mercado. "Por isso, as marcas Deca e Hydra têm investido constantemente em soluções que ampliem a liberdade de configuração das bancadas, com maior variedade de cores, acabamentos e formas. Somado a isso, além de um design voltado para a beleza, focam na ampliação da funcionalidade, para maior otimização do tempo na higienização e preparo de alimentos, e também organização do

espaço, por exemplo. Tudo é pensado para um uso focado no bem-estar, no sentido mais amplo do termo, que é uma das principais demandas do consumidor".

DOCOL

"A Torneira para Cozinha Galiflex seria a nossa linha que avaliamos importantíssimo demonstrar, pois nossos atributos são imensamente melhores, e que casa bastante com cubas inox. Outros destaques: Monocompando para Cozinha DocolLift transita em ambos os canais (home center e revendas), linha Lift Core de banheiros, que vemos potencial em cozinha, mas pouco discutido, e combina com todas as cubas Inox. E em cozinha, Monocomando Lift tem pouca similaridade com a concorrência, então, temos um produto quase exclusivo com este modelo. Cuba Lift, aço inox 304, estética atemporal, sendo um modelo gourmet que, além da funcionalidade, traz resistência e durabilidade por ser o melhor aço do mercado, dois modelos de SKUs, com e sem acessórios (cesto e tábua para corte), sendo cuba de embutir, e com um preço supercompetitivo. Também tem pouca similaridade da concorrência, no qual podemos explorar. Torneira para Cozinha DocolCity é um item com grande potencial, tem preço, robustez, design", destaca Anderson Moraes, Diretor de Marketing da Docol.

O revendedor de materiais de construção tem como fonte de informações o site da Docol. "Com o nosso site e a nossa equipe de atendimento (vendedores, promotores e instrutores técnicos), complementamos que temos oportunidades perante o nosso banco de imagens para compartilhamento com clientes", diz.

O mercado está favorável para a empresa. "Sim, hoje, além de sermos uma marca que cresceu exponencialmente no mercado pós-pandemia, nosso nível de serviço (SAC/SAT) sempre nos manteve bem avaliados, mesmo com um boom de demanda, de 10, temos uma avaliação 9,4 no reclame aqui, além de 100% de reclamações respondidas. Nossos produtos oferecem garantia toda vida, também sendo a marca mais inovadora nos últimos anos, e, como consequência, somos a marca com mais prêmios na categoria de metais e que, em 2023, colocou a Docol no 1° lugar do ranking em Design do Brasil e na América do Sul pela iF Design Awards. Isso nos coloca muito bem posicionados no mercado, tendo assim abertura e confiança de nossos clientes parceiros", finaliza Anderson.

FABRIBAM

A Cozinha Plena Fabribam 120cm tem design moderno, variedade de cores, visual contemporâneo e elegante e qualidade nos acabamentos. "A Fabribam é conhecida por sua qualidade nos acabamentos, proporcionando um produto durável e resistente", explica Pedro Ruan, Analista de Marketing. "Destaco, ainda, a largura de 120cm, projetada para otimizar o espaço disponível e a funcionalidade, com configuração prática, com armários espaçosos, gavetas de corrediças suaves e espaços específicos para eletrodomésticos".

A Fabribam utiliza diferentes canais para informar os revendedores de materiais de construção sobre seus produtos. "Entre os principais meios de comunicação utilizados, estão: Redes Sociais: A empresa mantém perfis ativos em diversas redes sociais, como Facebook, Instagram e TikTok, onde compartilha informações sobre seus produtos, incluindo fotos, características técnicas e lançamentos. Site: A Fabribam possui um site oficial (www.fabribam.com.br), que serve como uma vitrine virtual para seus produtos. O site contém informações detalhadas sobre cada produto, incluindo fotos, especificações técnicas, catálogos e informações de contato para os revendedores interessados. Treinamentos de Equipe: valorizamos a capacitação de nossos representantes e reconhecemos a importância de um treinamento adequado para garantir que eles estejam bem informados e preparados para representar os produtos da empresa", diz Ruan.

O mercado moveleiro, especialmente no segmento de móveis para construção civil, está em crescimento constante, e a presença nos meios digitais impulsionou ainda mais esse setor. "Cada vez mais, os consumidores estão buscando soluções on-line para suas necessidades de mobiliário, incluindo cozinhas. O fato de a Fabribam utilizar redes sociais e ter um site atualizado contribui para alcançar e informar os revendedores e consumidores que estão ativamente envolvidos nesses meios", explica.

FANI

A empresa indica o Monocomando de Mesa - Linha Flex 99, que tem comando único para mistura de água quente e fria.

Melissa Rossini, Gerente de Marketing da Fani Metais e Acessórios, explica o trabalho de relacionamento com os revendedores: "Fazemos um grande esforço multicanal para manter o revendedor bem informado sobre os

Olá!

Lojista de
Material de Construção de

Limeira
e região

Fera
LIMEIRA ATACADO

Conte com o nosso

NOVO CD FERA-LIMEIRA

para aumentar suas vendas,

entregar mais rápido e

reduzir seus estoques.



Entrega Rápida

Atendimento Especializado

Variedade de Produtos

Seja nosso Parceiro

Aproveite vantagens e promoções

11 . 98637-0567

www.feraatacado.com

nossos produtos. Nossos representantes comerciais são importantíssimos neste processo, pois estão mais próximos da ponta e conhecem muito bem a realidade in loco dos clientes. A distribuição de catálogos físicos e eventos de relacionamento nos ajudam a consolidar este processo físico/presencial. O ambiente digital complementa essa estratégia por meio de diferentes frentes, como o envio de newsletters periódicas e conteúdo atualizado nas nossas redes sociais/website, por exemplo".

Para a Fani, o mercado está se adequando a um novo cenário. "Passado o boom de reformas durante a pandemia seguido do realinhamento de expectativas que vimos nos últimos meses, acreditamos que o atual contexto ainda é bastante favorável para os nossos produtos. Eles se encaixam tanto em novas construções quanto em reformas/retrofits. Além disso, nosso portfólio está maior e mais diversificado, o que ajuda a cobrir eventuais sazonalidades em um ou outro segmento", encerra.

LORENZETTI

Para 2023, mais uma vez, a Lorenzetti preparou grandes novidades nas categorias de metais sanitários, torneiras eletrônicas e purificadores de água, que já chegaram às principais revendas do Brasil.

"Os espaços gastronômicos estão cada vez mais demandando produtos que sejam funcionais e que mantenham a estética em harmonia com os demais itens do espaço. Seguindo este conceito, um dos destaques é a linha de monocomandos Loren Loft, disponível nas versões Matte Black, Brushed Nickel e Rose Gold. A linha tem conceito minimalista, que pode ser aplicado em diferentes propostas de design de interiores, principalmente em ambientes integrados. Ainda em metais sanitários, o Monocomando para cozinha Loren Mix é outro produto que ganha protagonismo no portfólio da Lorenzetti. Por ser articulado, promove um melhor direcionamento do jato de água e, aliado à bica móvel, aumenta a área de atuação durante o uso. Em purificadores de água, outra categoria que a Lorenzetti é referência nacional, o destaque fica por conta do Acqua Due. O produto tem o conceito 2 em 1, que oferece água natural, ideal para lavar a louça, por exemplo, facilitando as tarefas do dia a dia, ou purificada, para consumo, fazer suco ou cozinhar. Recentemente, chegou ao mercado também a Torneira Eletrônica Essence, que ganha versão Preto com Cromado. Disponível nos modelos mesa e parede, o produto se diferencia pelo comando eletrônico, que permite a escolha gradual e precisa da temperatura, além de ser equipado com a resistência Loren Ultra, de longa duração e alta performance", informa Paulo Galina, Gerente de Marketing da Lorenzetti.

Para apresentar todas as novidades aos revendedores, a Lorenzetti oferece treinamentos constantes, para que estejam preparados a atender com qualidade o consumidor, esclarecendo dúvidas e apresentando a melhor solução para cada necessidade. A empresa disponibiliza também displays com os principais modelos comercializados e projetos personalizados.

Quanto ao mercado, Paulo Galina diz que "estamos confiantes para que tenhamos um ano positivo, novamente, em vendas. O ano é ainda mais especial, uma vez que estamos comemorando o centenário da Lorenzetti. A empresa projeta crescimento para 2023, mesmo com a base forte apresentada em 2022, quando a Lorenzetti alcançou o faturamento recorde de R$ 2,3 bilhões", encerra.

MEBER

Marcelo Bertoldi, Gerente de Estratégia e Marketing da Meber Metais, informa que a coleção Tríade conjuga de forma criativa e eficiente o tripé da economia, praticidade e bem-estar. Suas soluções para cozinhas, banheiros, lavabos e lavanderias oferecem excelente custo-benefício e design fluido, com acabamento cromado, que combina com todos os estilos de decoração. O destaque entre os diferenciais da coleção é o volante de três pontas, com desenho e ergonomia pensados para garantir fácil manuseio nas tarefas do dia a dia. Somado a esse, está o atributo do acionamento ¼ de volta com pastilha cerâmica, que oferece praticidade extra e durabilidade, ou seja, vida útil aos produtos. Outros destaques são: a Linha Minimal, Monocomando com flexível móvel; Linha Atria, misturador de bancada. "Entre os destaques, está a versatilidade do misturador de bancada para cozinha. Nele, as formas curvas emprestam suas características delicadas em combinações limpas e ao mesmo tempo marcantes, o produto possui flexível composto por metal articulável e mangueira em sílica gel, além de conter arejador economizador, está disponível nas cores preto e vermelho", explica Marcelo.

A empresa protagoniza investimentos permanentes em tecnologia, permitindo, assim, garantir a oferta de produtos de excelência ao mercado, desenvolvidos em consonância com a cultura de um negócio que preza pela sustentabilidade em cada etapa, e

mm®
Gabinetes
A MARCA DA QUALIDADE

é Top of Mind mais uma vez!

A 2ª Marca mais lembrada do Brasil em armário para cozinha em MDF.

Esse reconhecimento é fruto do nosso compromisso em oferecer produtos de Qualidade, Estilo e Funcionalidade. Características excepcionais para tornar a sua cozinha um espaço único e especial.



TOP OF MIND 2022/2023
TOP 10
REVENDA CONSTRUÇÃO

www.mmgabinetes.com.br

mmgabinetes

pela inteligência em todos os detalhes. "Alguns deles são a fixação eficiente e inteligente, permitindo que grande parte das torneiras, misturadores e monocomandos do portfólio da Meber Metais seja fixada manualmente na bancada, de maneira muito fácil, simples e rápida, dispensando o uso de ferramentas. Outro é o acabamento dos produtos que combinam a deposição de níquel e de cromo, propiciando às peças excelente nivelamento e brilho, que se mantêm inalterados com o passar do tempo, garantindo ótima resistência e durabilidade. Os metais da marca têm garantia de dez anos. Essa segurança, garantida por uma marca que está há mais de 60 anos no mercado, também está embasada em um cuidadoso processo produtivo, protagonizado por profissionais qualificados, que operam com tecnologia atual em um parque fabril moderno. Os produtos identificados com o selo "Gestão Sustentável" têm sistema arejador de água que permite redução no consumo de até 60%, mesma economia verificada nos produtos da linha Mebermatic, com acionamento temporizado", explica.

"O sucesso da venda começa por embasar o revendedor", informa o Gerente. "Nesse trabalho de aproximação com o consumidor, o revendedor exerce papel de responsabilidade fundamental, cabendo a ele proporcionar uma ótima experiência ao cliente no momento de contato com os produtos. A Meber também procura garantir que seus clientes tenham acesso total às informações técnicas e de usabilidade de seus produtos, desenvolvendo embalagens que comunicam os principais dados e atributos de cada item ao usuário. Culminando esses esforços, a empresa realiza treinamentos periódicos com os profissionais de vendas, que desempenham importante papel no contato direto com o cliente – motivo pelo qual precisam estar devidamente preparados para oferecer o devido suporte ao consumidor".

"Apostamos no aquecimento dos negócios no segundo semestre deste ano, consequentemente, estamos otimistas acerca do atingimento das metas propostas para o período", avalia.

MM GABINETES

Paulo Henrique Ferrasales, Gerente de Vendas da MM Gabinetes, destaca estes produtos:

Gabinete Cozinha MUNIQUE - Produto diferenciado no segmento de material de construção, seguindo a linha de cozinha planejada, sendo fabricado em MDF, com acabamento preto fosco. Possui uma gaveta embutida com divisor de talheres, além de outro gavetão com divisor de talheres. Os puxadores são fabricados em perfil de alumínio com ponteira de acabamento, porta-condimentos cromado, corrediças telescópicas e dobradiças com amortecedor.

Gabinete Cozinha NOVITÁ - Produto segue linha de móveis modulados, podendo ser adquirido apenas o balcão ou a cozinha completa. Produto fabricado em MDF, possui porta-condimentos cromado, corrediças telescópicas e dobradiças com amortecedores, gaveta com divisor de talheres. Os puxadores são em ABS com friso decorativo.

Gabinete Cozinha KARINA - Produto possui uma gaveta embutida com divisor de talheres, além de corrediças telescópicas e dobradiças com amortecedor. Está disponível em três cores: todo amadeirado, amadeirado com branco e amadeirado com preto fosco.

"Primamos pela excelência na qualidade, no atendimento aos nossos clientes e em design moderno. Nossos produtos possuem um design exclusivo e são elaborados com matérias-primas de primeira qualidade, seguindo as tendências do mercado mobiliário de alto padrão", diz Paulo Henrique.

A informação sobre lançamentos e atualizações dos produtos é feita através dos representantes comerciais, que visitam periodicamente seus revendedores. "Atuamos também nas redes sociais, onde divulgamos nossos produtos, e também pelo site da empresa", diz. Quanto ao mercado, Paulo Henrique destaca que "temos consciência de que o mercado não está a todo vapor para venda em diversos setores da nossa economia, inclusive o nosso, no entanto, da mesma forma, acreditamos plenamente que, em breve, esse quadro deverá se reverter para melhor, isso nos motiva a criar constantemente novas estratégias para superar esses momentos difíceis", finaliza.

PERFLEX

Vanessa Marques, do Departamento de Marketing da Perflex Metais, destaca as Torneiras e Misturadores na versão preto fosco.

"São cores diferentes do cromado que estão em alta nos projetos arquitetônicos. Ambientes nesta paleta de

A Ducha que vai além do esperado!

Ducha Banho Quente

A Ducha Banho Quente conta com duas versões, 3 e 4 temperaturas, ambas adaptáveis às suas necessidades. Além disso, ela conta com um espalhador maior, garantindo todo o conforto merecido na hora do banho!



Espalhador maior

3 ou 4 temperaturas

+ potência (7000W)

Modo Eco

Reduz até 67% do consumo de energia

Sustentável e amiga do meio ambiente

Um banho mais agradável

Sintex

DESDE 1942 | CHUVEIROS E TORNEIRAS

cores são tendências nos projetos de cozinha", diz.

Através das redes sociais da marca, visita à loja com amostras e email mkt, a empresa atualiza os revendedores. Já para definir o mercado, Vanessa explica que a empresa "está sempre procurando seguir a tendência e com preço que cabe no bolso".

PLANETA ÁGUA

Graciela Tofolo Pergher, Diretora de Marketing da Filtros Planeta Água, destaca os Purificadores Giom, que oferecem, além da água alcalina, um design moderno, dupla filtragem e botão antiviral. Purificador de Torneira, que oferece qualidade e economia, e o Purificador Pure CA, que é uma alternativa de produto para a qualidade, economia e praticidade.

"Nossos maiores diferenciais são nossa qualidade e variedade nos produtos, bem como a preocupação de solucionar um problema para o ser humano através de produtos que proporcionam mais qualidade na água", enfatiza Graciela.

"O revendedor é atualizado pela empresa, pelos representantes, consultoras internas, pelos anúncios e mídias em geral", informa Graciela. E segue otimista com o mercado: "Para nós, está favorável, visto que a saúde é uma preocupação cada vez maior e a busca por qualidade nos produtos também é um fator bem relevante".

SINTEX

Um dos equipamentos da Sintex também apto para cozinhas é a Torneira Eletrônica, que está disponível em quatro versões: na cor branca com detalhes em cromado, na cor totalmente preta, além das integrantes da linha Colors, que aposta em detalhes coloridos. Assim, a Torneira Eletrônica Sintex também é produzida em branco com detalhes em cobre e rosé gold. Considerada o equipamento mais quente do mercado em 220V (com potências de 7000W em 220V e 5500W em 127V), possui controle de temperatura gradual e sua versatilidade permite a instalação tanto em balcão quanto na parede. Sua bica móvel proporciona praticidade durante o uso, assim como o duplo comando traz comodidade: a alavanca de liga e desliga tem ¼ de volta e a regulagem de temperatura é feita em um dispositivo lateral. A Torneira Eletrônica também vem com redutor automático de pressão e preza pela segurança, com travas automáticas para a troca de resistências e compatibilidade com disjuntor diferencial residual (DR). Outra característica é que esses equipamentos têm um arejador na ponta que entrega uma economia de um litro de água por minuto de uso, além de evitarem que a água respingue em contato com a louça.

Enio Bernardes, Diretor da Sintex, explica os diferenciais: "A Torneira Eletrônica Sintex traz um design diferenciado e as cores – que têm conquistado esse nicho de produtos – são discretas, mas fazem a diferença, principalmente numa pegada decorativa. A versão preta, por si só, é requintada e traz modernidade ao ambiente. Já as peças em Cobre e Rosé Gold oferecem um toque de delicadeza aliada à sofisticação – e abrem a possibilidade de ornar com as outras peças do ambiente, principalmente, nos projetos de cozinha, que, hoje, lançam mão de vários itens coloridos em peças e acessórios".

Para atualizar os revendedores, a Sintex tem uma equipe de vendas que atua diretamente com os lojistas revendedores de materiais de construção. "Isso garante que o processo B2B seja eficiente, rápido e que os lançamentos cheguem em primeira mão para essa que é uma das pontas essenciais para o negócio. Outros canais de comunicação com o revendedor são nossas redes sociais, campanhas publicitárias em revistas e e-mail marketing", explica.

"O mercado da construção civil, de modo geral, permanece em um cenário de otimismo e com demandas aquecidas. Nessa época do ano, em específico, a Sintex tem um portfólio de produtos bastante requisitados, pois, com os meses de frio, o consumidor acaba buscando soluções que tragam comodidade e conforto para o seu dia a dia", destaca Enio.

Uma das medidas mais recentes adotadas pela Sintex foi a nova linha de embalagens em caixas de papelão sustentável e totalmente livre de plastificação externa, para facilitar a reciclagem.

"Foi uma decisão simples, que não trouxe despesas extras, pelo contrário. Entendemos que a sustentabilidade é um hábito que começa dentro de casa. Além disso, o consumidor tem observado as práticas das empresas das quais consome e é importante que esse movimento se expanda cada vez mais. O mercado tem exigido uma mudança de comportamento das indústrias e é nosso papel contribuir positivamente para compensar a postura consumista despreocupada

que reinou até pouco tempo atrás", destaca Enio Bernardes, Diretor da Sintex.

TRAMONTINA

Felipe P. Lazzari, Diretor da Tramontina, cita os diferenciais: "Seguindo a mesma linha de design das já renomadas cubas Quadrum da Tramontina, o modelo de sobrepor Workstation Quadrum Deep 50 leva a funcionalidade para outro patamar, tornando sua cuba uma verdadeira estação de trabalho.

O misturador retrátil Hidden compartilha da mesma essência de refinamento e perfeito acabamento da linha Quadrum, combinando com o design da cuba tanto quando está em uso, mostrando sua total extensão, e quando está recolhido, mostrando sua versatilidade.

A lixeira Next é uma grande aposta da marca quando falamos de tecnologia na cozinha, pois é um verdadeiro avanço. Ela possui 5 litros e agrega em funcionalidade no dia a dia do usuário por ser acionada por sensor, sem precisar encostar na tampa, para aqueles momentos que o consumidor está com as mãos ocupadas. Seu balde plástico é removível e possui proteção antimicrobiana, ou seja, inibe e reduz o crescimento de todos os tipos de fungos e bactérias, inclusive as causadoras de mau odor.

A linha de lixeiras Octos é um produto de altíssima qualidade, com design exclusivo, garantindo muito estilo para os ambientes em que está inserida! Conta com tratamento especial antidigital em todo o seu corpo de inox. Ou seja, caso seja necessário mover, transportar ou segurar a lixeira Octos com as mãos, nenhuma marca permanecerá no produto. Como diferencial, ela traz um novo sistema de trava, que, ao acioná-lo, mantém a tampa aberta, evitando que alguém fique segurando ou permanecendo com o pé pressionado".

O executivo informa que os revendedores são atualizados através dos times comerciais da ponta, "como nossos coordenadores de vendas e representantes da marca".



HOWROOM • SHOWROOM • SHOWROOM • SHOW



ACQUABIOS

Linha New: Modernidade que a sua cozinha merece! Além das três opções de cores e volante abre fácil, o grande diferencial do Purificador com Torneira New está no custo-benefício. Na compra do produto, você ganha um refil grátis, para ter água pura por um ano na sua casa! Características técnicas: Vazão: 40L/h. Vida útil: 1.500L. Com redução de cloro livre. Fabricado em ABS e carvão ativado.

Purificador de Água Ultra Ice: Mais compacto, com reservatório resistente à ultra pressão e um moderno sistema de refrigeração cápsula por compressor, por meio dessa inovação, o sistema possui capacidade de refrigeração ultra rápida, além de tratamento interno antibacteriano. Possui refil ultra durável, desenvolvido com estruturas de nanocomposição de grafeno, que conferem maior durabilidade contra a saturação causada por elementos contaminantes presentes na água. Um purificador de água ULTRA que vai além da água purificada! Água preservada mesmo após filtrada. Ter água pura e gelada nunca foi tão seguro!



A. J. RORATO

Armário Coliseu - A caixa do gabinete é no estilo "sanduíche", com estrutura feita com madeira de reflorestamento próprio, tratada em estufas com alta temperatura. Frente de portas e gavetas em MDP BP – 15mm madeirado com lâmina melamínico, proporcionando maior resistência à luz, à umidade e fácil limpeza.



Armário Tóquio - Estrutura reforçada com madeira de reflorestamento próprio. Frente de portas e gavetas em MDP. Maior espaço interno. Corrediças Metálicas. Puxadores Alça. Calço e dobradiça de metal. Enviado pré-montado.





BLUKIT

Sifão com Copo

São mais de 40 modelos de sifões Blukit, e a empresa dispõe de um modelo muito versátil: o Sifão com Copo. A grande vantagem desse sistema é que o copo é facilmente removível, o que facilita muito a limpeza e a retirada dos detritos em caso de entupimento. Dessa forma, não é preciso desinstalar todo o sifão cada vez que a limpeza e a manutenção do sistema forem necessárias. Indicado para cozinha e área de festas. Todos os sifões com copo possuem canopla para acabamento.

Torneira de Cozinha ¼ de Volta Confort – As linhas de torneiras Blukit Confort proporcionam mais praticidade, conforto e usabilidade. Com o mecanismo de acionamento cerâmico de 1/4 de volta, o manuseio fica mais fácil e proporciona maior precisão no controle da vazão da água. Disponível nas cores: branca, cromada e black. Comporta até 200 mil ciclos. ¼ de volta cerâmico.





DECA

Hydra - Puravitta Eletrônica

Torneira Eletrônica com filtro. Primeiro produto 3 em 1 do mercado, a torneira eletrônica com purificador Puravitta contempla o máximo em função e estilo para bancadas de cozinha. Nela, o acesso à água natural, quente e filtrada é possível sem a necessidade de ter um ponto extra de entrada de água e com possibilidade de ajustes de temperatura, mesmo durante o uso. A iluminação LED, nas cores verde (fria) e vermelho (quente), indica a temperatura da água, à medida em que é aquecida.

Deca Urban – As peças trazem uma personalidade atemporal, com design que prioriza a funcionalidade, somando atributos estéticos que tornam o uso mais intuitivo. A bica traz em sua extremidade uma textura desenvolvida para facilitar o acionamento dos dois tipos de jato. A escolha se dá pelo giro lateral da peça, que, desta forma, se adequa-se às diferentes necessidades do dia a dia: um jato mais concentrado ajuda nas limpezas localizadas e mais pesadas; outro mais suave é ideal para lavagens delicadas, como de frutas e legumes. Na versão Gourmet, a bica pode ainda direcionar o jato de água para onde desejar, facilitando o preparo de alimentos e higienização da bancada.







DOCOL

Torneira para Cozinha Galiflex, que casa bastante com cubas inox. Monocompando para Cozinha DocolLift é versátil, transita em ambos os canais (home center e revendas), linha Lift Core de banheiros, que a empresa vê potencial em cozinha, mas pouco discutido, e combina com todas as cubas Inox. E em cozinha, Monocomando Lift, um produto quase exclusivo para o mercado.

Cuba Lift, aço inox 304, estética atemporal, sendo um modelo gourmet que, além da funcionalidade, traz resistência e durabilidade, por ser o melhor aço do mercado, dois modelos de SKUs, com e sem acessórios (cesto e tábua pra corte), sendo cuba de embutir, e com um preço supercompetitivo. Também tem pouca similaridade da concorrência, no qual podemos explorar.
Torneira para Cozinha DocolCity é um item com grande potencial, tem preço, robustez, design.



FABRIBAM
Cozinha Plena Fabribam 120cm.
Dimensões: 120cm de largura.
Disponível nas cores: Nogal com Branco/Nogal com Preto. Excelente qualidade nos acabamentos.



FANI
Monocomando de
Mesa 6256 BK99 - Linha Flex 99
Comando único para mistura de água quente e fria; Bica flexível e móvel; 2 tipos de jatos: concentrado e ducha; Disponível em 2 acabamentos: cromado e preto fosco.

LORENZETTI



Loren Loft, disponível nas versões Matte Black, Brushed Nickel e Rose Gold. A linha tem conceito minimalista, que pode ser aplicado em diferentes propostas de design de interiores, principalmente em ambientes integrados. O Monocomando tem mecanismo com cartucho cerâmico de alta durabilidade e permite que a temperatura da água seja regulada de maneira gradual.



Torneira Eletrônica Essence, que ganha versão Preto com Cromado. Disponível nos modelos mesa e parede, o produto se diferencia pelo comando eletrônico, que permite a escolha gradual e precisa da temperatura, além de ser equipado com a resistência Loren Ultra, de longa duração e alta performance.

MEBER



Linha Atria, misturador de bancada
As formas orgânicas têm espaço cativo nas highlights do decor, conquistando pela sutileza do movimento e beleza natural que agregam aos ambientes. Expoente dessa proposta, a linha Atria, da Meber. Entre os destaques, está a versatilidade do misturador de bancada para cozinha. Nele, as formas curvas emprestam suas características delicadas em combinações limpas e, ao mesmo tempo, marcantes, o produto possui flexível composto por metal articulável e mangueira em sílica gel, além de conter arejador economizador, está disponível nas cores preto e vermelho.



MM GABINETES

Gabinete Cozinha MUNIQUE. Fabricado em MDF, com acabamento preto fosco. Possui uma gaveta embutida com divisor de talheres, além de outro gavetão com divisor de talheres. Os puxadores são fabricados em perfil de alumínio com ponteira de acabamento, porta-condimentos cromado, corrediças telescópicas e dobradiças com amortecedor.

Gabinete Cozinha NOVITÁ. Produto segue linha de móveis modulados, podendo ser adquirido apenas o balcão ou a cozinha completa. Produto fabricado em MDF, possui porta-condimentos cromado, corrediças telescópicas e dobradiças
com amortecedores, gaveta com divisor de talheres. Os puxadores são em ABS com friso decorativo.



Gabinete Cozinha KARINA.
Possui uma gaveta embutida com divisor de talheres, além de corrediças telescópicas e dobradiças com amortecedor. Está disponível em três cores: todo amadeirado, amadeirado com branco e amadeirado com preto fosco.





PERFLEX
Torneiras para cozinha alta mesa **Ice** e **Color Strauss**.



PLANETA ÁGUA
Purificadores Giom, que oferece, além da água alcalina, um design moderno, dupla filtragem e botão antiviral. Purificador de torneira que oferece qualidade e economia, e **Purificador Pure CA**, que é uma alternativa de produto para a qualidade, economia e praticidade.





SINTEX

Torneira Eletrônica, que está disponível em quatro versões: na cor branca com detalhes em cromado, na cor totalmente preta, além das integrantes da **linha Colors**, que aposta em detalhes coloridos. Considerada o equipamento mais quente do mercado em 220V (com potências de 7000W em 220V e 5500W em 127V), possui controle de temperatura gradual e sua versatilidade permite a instalação tanto em balcão quanto na parede. Sua bica móvel proporciona praticidade durante o uso, assim como o duplo comando traz comodidade: a alavanca de liga e desliga tem ¼ de volta e a regulagem de temperatura é feita em um dispositivo lateral.

TRAMONTINA

Cuba Quadrum Deep Workstation.

A Cuba Quadrum Deep 50 propicia a criação de uma verdadeira workstation graças à grande variedade de acessórios oferecidos ao consumidor. O produto também está disponível em duas versões. Uma delas é composta por cuba, misturador e válvula.



Lixeiras Octos.

Totalmente fabricada no Brasil, a linha de lixeiras Octos possui o sistema soft close, para suavizar o fechamento, e stay open, com trava que garante que a tampa permaneça aberta durante o tempo necessário.



ALTA VOLTAGEM!



Trabalhar com produtos elétricos exige muito cuidado e conhecimento do revendedor. Instalações elétricas não são para amadores, por isso, é preciso saber exatamente o que o cliente necessita para indicar o produto correto. E vale também para os profissionais. Apresentamos algumas empresas referência no segmento para ajudá-lo.

COBRECOM

A IFC/COBRECOM é uma empresa especializada na fabricação de fios e cabos elétricos de baixa tensão (para tensões até 1 kV). A companhia produz diversas linhas de condutores elétricos para as mais diversas aplicações, como os Cabos Flexicom Antichama 450/750 V, GTEPROM Flex HEPR 90ºC 0,6/1 Kv, Superatox Flex Antichama 450/750 V e o Solarcom.

"Todos os nossos produtos são reconhecidos pela alta eficiência, qualidade e segurança. Além disso, todas as linhas são produzidas de acordo com as normas técnicas da ABNT (Associação Brasileira de Normas Técnicas) específicas para cada produto", explica Gustavo Verrone Ruas, Diretor da COBRECOM.

Gustavo acrescenta que a COBRECOM é uma empresa que investe constantemente para ser bastante competitiva no mercado e "também para oferecermos fios e cabos elétricos eficientes, de confiança, de qualidade e que garantam a segurança das instalações elétricas. Para isso, aperfeiçoamos constantemente nossos processos e também buscamos sempre melhorar a eficiência, a produtividade e a capacitação de nossos funcionários e

colaboradores. Investimos também, constantemente, em tecnologia de última geração, para continuar garantindo a eficiência, a segurança e qualidade de nossos fios e cabos elétricos", diz.

Todos os produtos são certificados e são fabricados de acordo com todas as normas técnicas da ABNT (Associação Brasileira de Normas Técnicas) e que são exigidas por lei.

A empresa tem uma equipe de vendas altamente capacitada para ofertar seus fios e cabos elétricos para os principais pontos de vendas do país e também do Mercosul. E os seus produtos podem ser encontrados nos principais atacadistas, distribuidores e pontos de venda de todo o país. "Damos total apoio para as revendas, inclusive, disponibilizamos diversos materiais de apoio, como todos os nossos catálogos de produtos, tabelas do eletricista, prontuário técnico, flyers, entre outros. Também oferecemos treinamentos técnicos para as suas equipes de vendas. Com isso, os profissionais podem atualizar seu conhecimento técnico sobre instalação elétrica e também conseguem ofertar melhor os nossos produtos para os consumidores. Somente no ano passado, nossos instrutores técnicos organizaram 253 treinamentos técnicos, que foram assistidos por mais de 5.500 pessoas. Em 2022, foram organizados 77 eventos para as revendas de materiais de construção, com a participação de 1.772 profissionais das equipes de vendas. Já com relação aos revendedores de materiais elétricos, os números são ainda mais significativos: 2.489 vendedores atualizaram seus conhecimentos em 142 treinamentos. No primeiro semestre de 2023, o número de vendedores capacitados também é considerado excelente. Entre janeiro e junho de 2023, foram realizados 38 treinamentos nas revendas de materiais elétricos, com 467 participantes.

Nas revendas de materiais de construção, organizamos 62 treinamentos, com 552 vendedores capacitados", informa Gustavo Ruas.

A empresa aposta no aumento do consumo de fios e cabos elétricos. "A COBRECOM é uma empresa que está sempre focada em atender todos os nossos clientes e revendedores na medida de suas necessidades e estamos preparados para responder de maneira rápida os pedidos de nossos clientes, mesmo com o aumento na demanda por fios e cabos elétricos. A busca pelos produtos da COBRECOM está crescendo no mercado de forma gradativa", finaliza Ruas.

CORFIO

Thais Olsen, Gerente de Vendas da Cofio, destaca as Extensões de tomada "CorfiHOME" 10A com 3 tomadas - de 3m, 5m e 10m, bipolar (2x0,75mm²) e tripolar (3x0,75mm²), branco e preto (totalizando 12 produtos). "Entre os diferenciais, destaco as matérias-primas de primeira qualidade utilizadas na fabricação e Certificação UL", diz.

A comunicação entre a empresa e os revendedores é feita pelos representantes comerciais, malas diretas, site etc.", informa Thais. E os treinamentos podem ser realizados de maneira presencial ou à distância.

"Temos um programa de treinamentos técnicos de produtos e, sempre que nos é solicitado, ministramos nos clientes. Por se tratar de produtos para uso doméstico ou de escritório, Thais destaca que o mercado está favorável para a venda dos seus produtos.

LAMESA

Silvio José de Carvalho, Gerente Nacional de Vendas da Lamesa, destaca os Cabos Lameflam flexíveis BWF 750V.

"É um produto com qualidade indiscutível, reconhecida nacionalmente pelo mercado. A holding da qual a Lamesa faz parte foi uma das primeiras empresas do Brasil a conseguir as cerfiticações em nosso segmento, portanto, os nossos produtos e Sistema de gestão são certificados", comenta Silvio.

A comunicação com o revendedor se dá através dos representantes, publicidade em revistas e televisão, Instagram, Facebook, rádio, "mas, principalmente, pelo boca a boca de nossos clientes", explica o executivo.

"O mercado sempre esteve favorável para a nossa empresa, apesar das dificuldades", finaliza.

MEGATRON

A empresa indica os produtos Extensão e Filtro de Linha. Amanda Verena, Diretora Comercial e Marketing, destaca que "os nossos produtos têm pinos maciços, protegidos e plugues injetados que garantem mais segurança elétrica no uso, evitando choques no manuseio e curtos circuitos por má utilização. Adicionalmente, nossas embalagens são autoexplicativas, facilitando, assim, para o consumidor identificar os detalhes técnicos dos produtos sem o auxilio de um vendedor, agilizando, assim, o

autosserviço. Os gabinetes das extensões possuem tomadas separadas, possibilitando o melhor encaixe dos equipamentos que serão conectados. Além disso, temos opções com plugues em 90°, facilitando o encaixe em tomadas atrás de móveis, um diferencial que só a Megatron possui. Já os filtros de linha protegem equipamentos eletrônicos contra curtos circuitos e também interferências da rede elétrica, além de ter versões com circuit breaker, um interruptor que pode ser rearmado, caso o filtro desarme uma facilidade frente aos filtros que utilizam o fusível que precisa ser trocado quando queimado. Todos os nossos produtos possuem as certificações compulsórias, além de passar pelos controles de qualidade da nossa produção", diz.

O relacionamento com os revendedores é feito pela divulgação dos produtos em eventos, revistas especializadas, rádio, redes sociais, nossa equipe de vendas está preparada para demonstrar a qualidade do produto e seus diferenciais. "Também realizamos treinamentos presencias e à distância, assim, conseguimos nos aproximar de nossos clientes da maneira que for mais conveniente a eles", complementa Amanda.

E destaca que o mercado está favorável para a venda dos seus produtos. "Cada vez mais, as pessoas têm utilizado equipamentos eletrônicos e eletrodomésticos que necessitam ligar a uma fonte de energia, muitas vezes, distante do ponto necessário. Além disso, as pessoas também têm se conscientizado de que o uso de filtros de linha ajuda a proteger e prolongar a vida de seus equipamentos eletrônicos".

PRYSMIAN

Marcela Colli, Gerente de Marketing Brasil do Grupo Prysmian, enaltece a forte rede de distribuidores que recebem informações e treinamentos sobre os produtos e lançamentos da empresa. "Também disponibilizamos informações em nosso website, redes sociais e temos diversos materiais de apoio técnico gratuitos em nosso site. Além disso, também desenvolvemos o CableApp, um aplicativo que facilita o cálculo e a escolha do cabo correto para cada tipo de instalação", diz.

Os treinamentos com os revendedores podem ser realizados presencialmente ou à distância.

"Atuamos de forma dedicada às empresas parceiras e que possuem essa demanda, assim como também fazemos treinamentos virtuais gratuitos para quem se interessa pelas temáticas e segmentos que atuamos, ativando o público via redes sociais e disparo de e-mails para nossa base. Mesmo para quem não pode acompanhar o batepapo ao vivo, é possível conferir os webinars no nosso canal do YouTube", explica.

Para a Prysmian, o mercado é favorável à venda de produtos que garantam qualidade e segurança para os profissionais e usuários dos produtos, "inclusive, as vendas dos novos produtos estão em crescente desde o lançamento", justifica.

SIL

A empresa destaca o Cabo Flexível AtoxSil 0,6/1 kV 90°C, que deve ser utilizado em locais de alta densidade de ocupação ou com condições de fuga difíceis, conforme exige a norma da ABNT NBR 5410 - Instalações Elétricas de Baixa Tensão. São exemplos destes locais shoppings centers, grandes hotéis, hospitais, escolas, teatros, estádios de futebol etc. Nesta norma, esses locais são classificados como BD2, BD3 e BD4. O produto não propaga chamas, é livre de halogênios e apresenta baixa emissão de fumaça e gases tóxicos na presença de fogo.

Outro produto é o Cabo Solar AtoxSil 1,8 kV C.C., utilizado em sistemas fotovoltaicos de geração de energia elétrica. Devido a serem resistentes à radiação UV, podem ficar expostos ao tempo e em ambientes salinos. Deve ser utilizado e instalado conforme a norma ABNT Instalações Elétricas de Arranjos Fotovoltaicos - Requisitos de Projeto, e complementado pela norma NBR 5410 Instalações Elétricas de Baixa Tensão.

Nelson Volyk, Gerente de Engenharia de Produto da SIL Fios e Cabos Elétricos, explica como a empresa faz chegar suas novidades aos revendedores: "Fazemos a divulgação dos nossos produtos através dos nossos catálogos físicos, app, redes sociais e site. O mercado já conhece os nossos produtos de longa data, mas sempre reforçamos a comunicação através dos canais mencionados acima. Além disso, os nossos representantes são muito ativos e estão semanalmente junto dos nossos clientes lojistas. Eles apresentam os produtos e mostram que é viável vender todos os produtos do mix da Sil", diz.

A Sil investe muito em treinamentos e palestras para os lojistas, como informa Nelson: "Temos um time especializado, formado por engenheiros, que percorre todo o Brasil aplicando treinamento, mostrando a qualidade e segurança dos produtos Sil. Além de falar sobre os

PRÊMIO ATACADISTA

ASES
A PARCERIA PERFEITA NA DISTRIBUIÇÃO

17º PRÊMIO EXCELÊNCIA
ATACADISTA DISTRIBUIDOR



Contamos com seu voto para estarmos entre os Atacadistas Distribuidores Premiados!

Clique para votar na ASES DISTRIBUIDORA!

(21) 3088-4848 (21) 99602-4800

produtos, a nossa equipe de treinamento discursa sobre a parte técnica das instalações elétricas, além de trabalhar muito forte na conscientização sobre os perigos da energia elétrica e os cuidados necessários para evitar acidentes. Temos parcerias com o Senai e Enel, que dão ainda mais credibilidade ao nosso conteúdo. Para todos os treinamentos aplicados, é gerado um certificado, onde o profissional poderá imprimi-lo através do site da Sil. Em 2022, foram treinados 3.817 profissionais do setor, e a previsão é que, em 2023, esse número seja ainda maior", ressalta.

SOPRANO

"A Soprano trabalha com nove linhas de Interruptores e Tomadas e destacamos as linhas Atria, Iris, Revitá, Delta Mondo e Delta Mondo Acrylic. Garantia de 10 anos para os interruptores e tomadas das linhas Revitá, Delta Mondo e Delta Mondo Acrylic. Material termoplástico de alta performance com aditivos anti-UV e antichama", explica Marcelo Piazza, Coordenador de Marketing – Unidade MatCon Soprano.

Todas as linhas de Interruptores e Tomadas da Soprano são certificadas pelo INMETRO. A linha Atria possui design moderno e elegante. Com superfície lisa e fácil de limpar, a Atria possui fácil instalação e não tem parafusos aparentes, combinando com todos os ambientes. A linha Iris é única! Com acabamento em alto brilho e novo design, com maior cobertura da parede, a linha Iris traz estilo e exclusividade para os ambientes. A linha Revitá é moderna e combina com ambientes autênticos e versáteis. Conta com diferenciais, como o módulo de tomada USB-C, a luz LED em tom azul - para indicar a localização do interruptor ou pulsador, o sistema progressivo de travas entre placa e suporte - para perfeito alinhamento da placa na parede e o acabamento liso com agente anti-UV. Além disto, a linha Revitá conta com três cores de acabamento, sendo a branca, concreto e carbono. As cores concreto e carbono são metalizadas e não deixam marcas de dedos na peça.

"Para o segmento de alto padrão, temos as linhas Delta Mondo, com cores exclusivas de placas e módulos, para combinações perfeitas que agregam elegância e sofisticação aos ambientes", destaca.

A Soprano se mantém próxima dos revendedores por meio da equipe de Trade Marketing e do time de representantes e consultores. Com a estratégia de comunicação definida, compartilham as informações com os times para que comuniquem aos clientes da sua região sobre lançamentos, campanhas e novidades em relação ao amplo portfólio para o segmento MatCon. Além da comunicação direta, a Soprano também utiliza site e redes sociais e participa de feiras e eventos do segmento, para manter o mercado atualizado sobre as soluções disponíveis para Casa e Construção.

"Para a Soprano, é extremamente importante a realização de treinamentos em clientes, com balconistas e especialistas em vendas, pois são eles que disseminam o nosso conteúdo. Além disso, são decisivos na hora da efetivação da compra, visto que nosso consumidor nem sempre tem um conhecimento profundo sobre o produto que precisa adquirir. Entendendo essa importância, a Soprano realiza uma série de treinamentos técnicos, que englobam todas as regionais do Brasil. Buscamos sempre priorizar os treinamentos presenciais, por meio dos nossos consultores de Trade Marketing, que possuem um amplo conhecimento sobre o portfólio. Além disso, havendo necessidade, realizamos treinamentos on-line com nossos especialistas em produto, garantindo que a loja e os balconistas terão todo o subsídio necessário para a disseminação de conhecimento", enfatiza Marcelo.

A empresa se mantém otimista com o mercado, que está trazendo resultados positivos para a Soprano. "A expectativa de aumento do mercado e da performance dos novos lançamentos trazem mais oportunidades de desenvolvimento de negócios e firmam mais parcerias para a empresa. Estamos conquistando números significativos e aprimorando o nosso desenvolvimento operacional, indo ao encontro das demandas do mercado brasileiro e latino-americano", analisa Piazza.

TRAMONTINA

A Tramontina destaca os conjuntos montados de placas e interruptores da linha Liz com três pontos, na cor grafite, favorecendo combinações com todos os tipos de decoração. Conhecida pela qualidade e design moderno, a linha Liz Tramontina é destaque em projetos de arquitetura e decoração de interiores, pois tem o sistema modular de montagem: é possível compor conjuntos conforme as necessidades (tomada + interruptor + tomada USB, por exemplo).

Também da linha Liz, a Tramontina dispõe de placas e

interruptores para embutir em móveis, que atendem aos consumidores que buscam praticidade e uma aparência limpa na decoração. Os dispositivos podem ser utilizados em residências e estabelecimentos comerciais e escritórios e foram desenvolvidos para facilitar a instalação em móveis planejados, sejam de madeira, MDF, granitos ou outros tipos de pedras.

Versáteis e compactas, as placas para móveis da linha Liz Tramontina foram desenvolvidas com design minimalista, os interruptores são encontrados nos modelos tradicional (retangular) ou redondo, ambos com acabamento brilhante, nas cores preta ou branca.

André de Lima, Diretor Executivo da fábrica de materiais elétricos da Tramontina, destaca a parceria com os revendedores. "A Tramontina oferece todo apoio para favorecer o desenvolvimento dos lojistas, com o fornecimento de materiais de apoio de acordo com a necessidade de cada revenda, pois considera fundamental atender as particularidades de cada região e de cada parceiro. Por isso, além da ambientação do ponto de venda, a Tramontina especifica produtos de acordo com o perfil de cada loja e mantém treinamentos, principalmente para funcionários do cliente, que esclarecem sobre a utilização dos novos produtos e reforçam a importância da escolha e instalação adequada dos materiais elétricos e de iluminação. Temos uma rede com mais de 100 representantes, além de 16 promotores técnicos, que realizam treinamentos e prospectam novos clientes, e outros 230 promotores de vendas, que realizam a reposição dos produtos nas lojas e garantem que os itens da marca estejam em todos os principais pontos de vendas do país", explica.

O otimismo quanto ao mercado é grande. Segundo André de Lima, "os resultados obtidos até o momento vêm superando as estimativas iniciais e a Tramontina tem expectativa de aumentar as vendas de interruptores e tomadas no segundo semestre de 2023. Neste ano, como parte da estratégia de crescimento, a fábrica de materiais elétricos da Tramontina apresenta lançamentos que ampliam o mix de produtos de suas divisões, entre elas, Residencial e Iluminação", finaliza.

• SHOWROOM • SHOWROOM • SHOWROOM • SHOWROOM •



COBRECOM

Cabos Superatox. A linha é formada pelo Cabo Superatox Flex Antichama 450/750V e pelo Cabo Superatox Flex HEPR 90°C 0,6/1 kV com 1, 2, 3 e 4 condutores. Esses cabos elétricos são indicados e obrigatórios, principalmente, para locais com grande afluência de pessoas, como arenas esportivas, escolas, cinemas, teatro, shopping centers, hospitais, hotéis, centros de convenções, torres comerciais e residenciais de grande altura, conforme recomendado pelas normas NBR 5410 e 13570 da ABNT (Associação Brasileira de Normas Técnicas).



Cabo Flexicom Antichama 450/750 V. Para tensões nominais de até 450/750 V, o material é indicado para instalações internas fixas, industriais, comerciais e residenciais de luz e força. É formado por fios de cobre nu, eletrolítico, têmpera mole, encordoamento classes 4 e 5 (flexíveis), isolado com Policloreto de Vinila (PVC), tipo PVC/A para 70°C, antichama (BWF-B).



Cabo Solarcom. O produto é fabricado com a sua cobertura nas cores preta, vermelha e verde/amarela e foi criado e testado a partir dos mais criteriosos padrões internacionais para transmitir energia limpa produzida pelas placas solares com segurança e qualidade.



Cabo GTEPROM Flex HEPR 90°C 0,6/1 Kv. É recomendado para os circuitos de alimentação e distribuição de energia, em instalações industriais, subestações de transformação ao ar livre ou subterrâneas; em locais de excessiva umidade ou diretamente enterradas no chão; em eletrodutos, bandejas e canaletas.



CORFIO

Extensões de tomada CorfiHOME

10A com 3 tomadas - de 3m, 5m e 10m, bipolar (2x0,75mm²) e tripolar (3x0,75mm²), branco e preto (total 12 produtos). Diferenciais: Matérias-primas de 1ª qualidade. Certificação: UL.

LAMESA

Cabos Lameflam flexiveis BWF 750V





MEGATRON

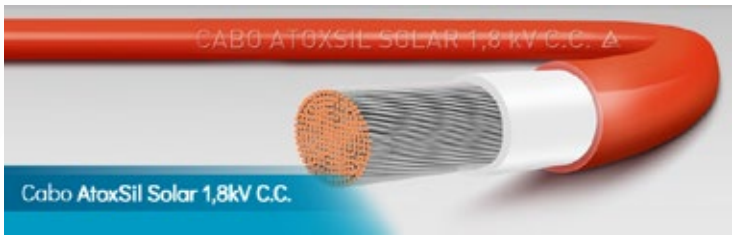
Extensão e Filtro de Linha



PRYSMIAN

Cabo GSette Super Easy Tripolar Distorcido

O GSette é reconhecido pelo mercado como um cabo que facilita e agiliza a instalação, passando fácil onde outros condutores costumam se atrapalhar em dutos, canaletas, no solo ou exposto ao ar livre. O novo cabo 0,6/1kV é constituído por condutores de cobre nu (têmpera mole e classe 5 extraflexível) isolados por um composto termofixo em HEPR 90°C e cobertos por um composto termoplástico em PVC, atendendo aos requisitos das normas ABNT NBR 7286 e NBR 5410.



SIL

Cabo AtoxSil Solar 1,8kV C.C.

Este cabo é utilizado na ligação de arranjos fotovoltaicos em sistemas fotovoltaicos de geração de energia elétrica. Devido a serem resistentes à radiação UV, podem ficar expostos ao tempo e em ambientes salinos. Deve ser utilizado e instalado conforme a norma ABNT Instalações Elétricas de Arranjos Fotovoltaicos - Requisitos de Projeto,e complementado pela norma NBR 5410 Instalações Elétricas de Baixa Tensão. O condutor deste cabo é o cobre estanhado, com isolação em composto não halogenado termofixo e a cobertura em composto não halogenado termofixo, antichamas, resistente à radiação UV.

SOPRANO

A **linha Atria** possui design moderno e elegante. Com superfície lisa e fácil de limpar, a Atria possui fácil instalação e não tem parafusos aparentes, combinando com todos os ambientes.



A **linha Revitá** é moderna e combina com ambientes autênticos e versáteis. Conta com diferenciais, como o módulo de tomada USB-C, a luz LED em tom azul - para indicar a localização do interruptor ou pulsador, o sistema progressivo de travas entre placa e suporte, para perfeito alinhamento da placa na parede e o acabamento liso com agente anti-UV. Além disto, a linha Revitá conta com três cores de acabamento, sendo a branca, concreto e carbono. As cores concreto e carbono são metalizadas e não deixam marcas de dedos na peça.



As **linhas Delta Mondo** são para o segmento de alto padrão, com cores exclusivas de placas e módulos, para combinações perfeitas que agregam elegância e sofisticação aos ambientes.





TRAMONTINA

A Tramontina destaca os conjuntos montados de placas e interruptores da **linha Liz** com três pontos, na cor grafite, favorecendo combinações com todos os tipos de decoração. Conhecida pela qualidade e design moderno, a linha Liz Tramontina é destaque em projetos de arquitetura e decoração de interiores, pois tem o sistema modular de montagem: é possível compor conjuntos conforme as necessidades (tomada + interruptor + tomada USB, por exemplo). Com design minimalista, os interruptores são encontrados nos modelos tradicional (retangular) ou redondo, ambos com acabamento brilhante, nas cores preta ou branca.



Principais feiras do segmento da construção civil programadas para 2023



Construexpo Atibaia
Feira de Construção
e Mobiliário
Data: 17 a 20 de agosto de 2023
Local: Estação Atibaia, Caetetuba, Atibaia, SP
www.construexpo.com.br

ABCasa Fair
Feira de Casa e Decoração
Data: 18 a 22 de agosto de 2023
Local: Expo Center Norte, São Paulo, SP
www.abcasafair.com.br

TUBOTECH
Feira Internacional de Tubos, Válvulas, Bombas, Conexões e Componentes
Data: 03 a 05 de outubro de 2023
Local: São Paulo Expo, São Paulo, SP
www.tubotech.com.br

Abrafati Show
Exposição Internacional de Fornecedores de Tintas
De: 21 a 23 de novembro de 2023
Local: São Paulo Expo, São Paulo, SP
www.abrafatishow.com.br

Saie VETRO
XII SALÃO DA INDÚSTRIA DE ESQUADRIAS E VIDRO

Data: 31 de agosto e 1º de setembro
Local: CentroSul, Florianópolis, SC
www.saievetro.com.br

A 12ª edição do Salão da Indústria de Esquadrias e Vidro (SAIE VETRO), confirmado para os dias 31 de agosto e 1º de setembro de 2023, em Florianópolis (SC), já está com seus 6.000m² de área física totalmente ocupados e contratados pelos mais de 120 expositores de grandes marcas especializadas no setor.

O evento, que é de abrangência nacional e é realizado no Sul do país, é considerado um importante ponto de encontro para os profissionais do mercado de Esquadrias e Vidro, com previsão de atrair cerca de 8 mil visitantes, vindos de todo Brasil e, inclusive, de muitos países vizinhos - conforme experiência das edições anteriores.

NORTON
SAINT-GOBAIN

Por mais um ano comprovada:

A NORTON É TOP OF MIND

Revenda Construção

1° LUGAR EM LIXAS

1° LUGAR EM DISCO DE CORTE

1° LUGAR EM DISCO DIAMANTADO

3° LUGAR EM EPI



Norton Abrasivos

Vai de Norton!

SAINT-GOBAIN

quartzolit
SAINT-GOBAIN

quatrozeroum





quartzolit® é assim:

Há 85 anos cuidando das casas dos brasileiros

A Quartzolit® tem as melhores soluções em argamassas, rejuntes, impermeabilizantes e selantes para deixar os ambientes da sua casa ainda mais bonitos, seguros e práticos.

quartzolit.com.br /quartzolit 0800 709 6979

SAINT-GOBAIN